

Norgeskonferencen 21. marts 2013 på NOVI i Aalborg

”Byggebranchen Nordjylland - Brohoved til Norge”

Et bygge- og anlægsbudget på 360 mia. kr. og en forventning om 40.000 nye boliger gør Norge til et yderst attraktivt marked for den nordjyske byggebranche. Dansk Byggeri og SmartCity har derfor arrangeret en spændende Norgeskonference, hvor specialister fra Norge og Danmark giver vigtig information til virksomheder som er, eller vil have tilgang til det norske marked. Der er ligeledes lejlighed til at arrangere direkte møder med en af de største entreprenører i Norge, for såvel byggekomponent leverandører, rådgivere og udførende byggeerhverv.

Det er omkostningsfrit at deltage – åben for alle - tilmelding via www.innovationx.dk. fra 1.3.2013
Tilmelding: Kommende Innovationsdage - 21. marts 2013 NÆRMARKED, fra den 1. marts 2013

Målrettet

Producenter af byggematerialer, rådgivere og entreprenører til byggeri og anlæg, samt leverandører af ydelser til offshore industrien.

Arrangør

Det nordjyske byggenetværk SmartCity i samarbejde med Innovation X og Dansk Byggeri.

Tid og sted

Den 21. marts 2013, fra kl. 09.30 til 15.00, på NOVI, Niels Jernes Vej 10, 9220 Aalborg Øst.

Formål

At levere konkret viden til at tage kvalificerede strategiske beslutninger i forhold til eksport til Norge, og at opbygge netværk, under og efter konferencen, som kan leverer ydelser til det norske byggemarked.

Book møde med Entreprenør HENT AS og advokat virksomheden Brækhus Dege.

Få direkte kontakt og book et møde med en af Norges største entreprenør. Omsætning i 2011 var 3,1 mia. nkr. og heraf 2,0 mia. nkr. i indkøb af ydelser. Og ligeledes med Brækhus Dege, som med 40 advokater har en speciel viden om bygge- og offshorebranchen.

Du kan booke møde den 21.3 fra kl. 15.00 – 19.00, og ligeledes den 22.3 fra kl. 09.00 – 13.00.
Kontakt sekretariatsleder Jesper F Carstens på tlf. 20553410 eller mail jfc@smartcitydk.dk.

Se yderligere beskrivelse af HENT AS på www.hent.no og Brækhus Dege på www.brakhusdegne.no.

Program: Byggebranchen Nordjylland - Brohoved til Norge

Tid	Håndværkere og entreprenører	Producenter og offshore
09:30-10:00	Morgenmad og registrering	
10:00-10.25	Generelle faldgruber ved entrepriser - Dansk Byggeri v. Anita K Larsen	Vejen til markedet for producenter Del 1 - Brækhus Dege Advokatfirma v. Bodil Strøm og Petter Jørgen Pettersen
10:30-10.55	Projekt opgaver versus lokal etablering - Brækhus Dege Advokatfirma v. Toralv Follestad og Øystein Sverre	Vejen til markedet for producenter Del 2 - Brækhus Dege Advokatfirma v. Bodil Strøm og Petter Jørgen Pettersen
10:55-11:00	Kaffepause	
	Håndværkere, entreprenører, producenter og offshore	
11:00-11:20	Afdækning af tekniske krav & indsats mod handelshindringer - Indre Markeds Center v. Annette Østergaard Jørgensen	
11:20-11:45	Erfaringer fra 2 virksomheder -	
11:45-12:30	Frokost & netværk	
12:30-12:50	Told & indførsel - Freja A/S v. Regionsdirektør Brian Jørgensen og toldeksperit Kristian Thomsen	
12:50-13:15	Regler ved udsendelse af medarbejdere på projektopgaver (Del 1) - Brækhus Dege Advokatfirma v. Toralv Follestad og Øystein Sverre	
13:15-13:30	Kaffepause	
13:30-13:50	Regler ved udsendelse af medarbejdere på projektopgaver (Del 2) - Brækhus Dege Toralv Follestad og Øystein Sverre	
	Håndværkere og entreprenører	Offshore
13:55-14:15	Norsk entrepriseret - Brækhus Dege Advokatfirma v. Toralv Follestad	Særlige regler for offshorevirksomheder - Brækhus Dege Advokatfirma v. Øystein Sverre
14:15-15:00	Norsk entreprenør Hent A/S, der søger nye leverandører i Danmark - Hent A/S v. Katrine Skjerpan	
15:00-	B2B møder med HENT og Brækhus Dege resten af eftermiddagen og evt. dagen efter	

Vær opmærksom på, at der kan være mindre afvigelser i f t program tilmelding på www.innovatiox.dk

Generelle faldgruber ved entrepriser i Norge: Introduktion til de særlige norske forhold og overblik over de administrative forpligtelser ved første entrepriser i Norge

Projekt opgaver versus lokal etablering i Norge: Hvilke overvejelser skal du gøre dig? Hvilke pligter har du ved hhv. enkelt opgaver og egentlig etablering? Fokus på registrering, skat & moms, regnskabspligt.

Vejen til markedet for producenter: Hvilke overvejelser skal du gøre dig? Former for etablering. Kontrakter, sikkerhed & misligholdelse. Produktansvar. Offentlige udbud.

Udsendelse af medarbejdere på projektopgaver: Lovpligtige minimumsvilkår i byggesektoren, særlige krav i henhold til norsk udstationeringslov og arbejdsmiljølov, norsk kædeansvar (solidaransvar), mindsteløn, feriepenge mm, ID-kort, social sikring & skat, forskel på regler ved entrepriser og arbejdsudleje.

Entrepriseret: De væsentligste forskelle til de danske regler, norske standardkontrakter, lovpligtig godkendelse for ansvarsret, lovpligtige forsikringer, offentlige udbud.

Særlige regler for offshore-branchen: Krav til registrering, skatte- og momsregler for selskaber, skat og social sikring for ansatte, HMS, sikkerhedsklarering.

Told & Indførsel: Hør en speditør, med speciale i Norge fortælle om den praktiske håndtering af reglerne og procedurerne ved indførsel til Norge af håndværktøj, entreprenørmaskiner, materialer og komponenter.

Samarbejdspartner i Norge – HENT AS

HENT AS er en landsdækkende entreprenør, der gennemfører alle typer byggeprojekter. HENT har ca. 460 ansatte. Hovedkontoret ligger i Trondheim, og der er afdelingskontorer i Oslo, Hamar og Ålesund. Virksomheden har leveret en række store byggeprojekter til både offentlige og private investorer over hele Norge. Omsætningen i 2011 var ca. 3,1 milliarder NOK, heraf ca. 2 milliarder NOK i indkøb. Internationale indkøb udgør op mod 10 % af de totale indkøb, og HENT arbejder målrettet med at udbygge sin leverandørdatabase.

Mød den internationale indkøber fra HENT, hør om deres referenceprojekter og aktuelle projekter. Hør også, hvad de stiller af krav til deres udenlandske underleverandører og underentreprenører samt nogle af deres erfaringer med projekter, hvor det internationale samarbejde blev en succes.

Afdækning af tekniske krav & indsats mod handelshindringer: Indre Markeds Center (IMC) er sat i verden af den danske regering for at hjælpe danske eksportører med regler og hindringer i det indre marked, herunder Norge. For eksempel undersøger IMC, hvilke konkrete tekniske krav der stilles til et givent produkt eller tjenesteydelse på det givne eksportmarked. Noget andet, IMC tilbyder, er afdækning, om et krav i udlandet er en ulovlig grænsehindring iht. EU-direktiver, som Norge (helt eller delvist) har implementeret. Er den ulovlig, indleder IMC en SOLVIT-sag, som i mange tilfælde får de udenlandske virksomheder til at droppe kravet. IMC arbejder gratis og med svarfrister på 5 dage – og fortroligt, hvis virksomheden ønsker dette.

Kontakt info

Brækhus Dege



Advokat Bodil Strøm, strom@bd.no, +47 23 23 90 53, + 47 92 66 80 68, www.brakhusdege.no



Advokat Toralv Follestad, Follestad@bd.no, +47 23 23 90 83, 47 99 56 85 65,



Petter Jørgen Pettersen, pettersen@bd.no, +47 23 23 90 31, +47 90 68 63 25



Advokat Øystein Sverre, sverre@bd.no, +47 23 23 90 35, +47 90 66 40 56

HENT AS



Purchaser International Marked Katrine Skjerpan, Katrine.skjerpan@hent.no, +47 7290 19 00, +45 97 13 3579, www.hent.no

Indre Markeds Center (IMC)



Annette Østergaard Jørgensen, annost@erst.dk +45 46 62 00, +45 35 29 10 00.

FREJA Transport & Logistics A/S



Regionsdirektør Brian Jørgensen, brian.jorgensen@freja.com
og toldekspert Kristian Thomsen, +45 96 70 50 00, +45 96 70 50 09, +45 2121 3042

NIRAS

Bygningsingeniør Flemming Hartmann Jensen, fhj@niras.dk, +45 96 30 64 09, +45 20 23 60 64

Dansk Byggeri



Chefkonsulent Anita Kurowska Larsen, anl@danskbygger.dk, +45 72 16 02 94, +45 23 81 21 05

SmartCity



Sekretariatsleder Jesper F Carstens, jfc@smartcitydk.dk, +45 20 55 34 10

28.02.2013

JFC