

Økonomi

GLOBAL medfinansierer dette kompetenceforløb, og vi er derfor i stand til at tilbyde deltagelse i forløbet for kun DKK 19.817 + moms pr. deltagende virksomhed. GLOBAL fremsender faktura for deltagerbetaling på ovennævnte beløb, når deltagerne i forløbet er fundet. Enterprise Network Europe fremsender faktura til virksomhederne for konsulenthonorar. Der faktureres 50% forud og 50% ved afslutning. Hertil kommer medfinansiering i form af timer. Kontakt os for uddybning af ovenstående.

De deltagende virksomheder får refunderet deres deltagerandel af de støtteberettigede udgifter forudsat at betingelser er opfyldt – herunder at timesedler mm. er modtaget hos GLOBAL. Tidspunkt for udbetaling af refusion afhænger af tidspunkt for modtaget EU støtte til GLOBAL. Foruden deltagelse i det fælles kompetenceforløb indgår der i prisen 15 timers virksomhedsspecifik konsulentbistand til den enkelte virksomhed. Alle priser er ekskl. moms og afhængige af endeligt deltagerantal.

Tilmelding

Tilmelding til forløbet skal ske ved udfyldelse af tilmeldingsskema. Skemaet tilsendes umiddelbart efter at du har udfyldt kontaktformularen, som findes på www.globaliseringsprogrammet.dk. Notér et ønske om deltagelse i Ocean Economy i Kina-forløbet i kommentarfeltet.

Henvendelse



Projektleder
Hanne Bregendahl Pihl
Tlf. 99 31 15 36
hbb@aalborg.dk

NordDanmarks EU-kontor
Boulevarden 13
9000 Aalborg



Vækstkonsulent
John Windbirk
Tlf. 22 95 18 18
jh@vhnordjylland.dk

Væksthus Nordjylland
Niels Jernes vej 10
9220 Aalborg Øst

Om Konsulenten



Audrey Wenyuan Zhu har de seneste 9 år arbejdet målrettet med at skabe varige kontakter i Kina for nordjyske virksomheder. Hun er født og opvokset i Kina, og har tætte forbindelser og et stærkt netværk blandt såvel private virksomheder, offentlige organisationer, erhvervs sammenslutninger osv. Hun har stor forståelse for kinesiske forretningskultur, og er stærk i kinesisk forhandlingsteknik og forretningsgang. Audrey Wenyuan Zhu er erfaren foredragsholder, og har været oplægsholder på forskellige infomøder, netværk, eksportforberedelsesforløb osv., arrangeret af nordjyske erhvervs kontorer, NordDanmarks EU-kontor og Enterprise Europe Network. Hun har bred erfaring med at klargøre virksomheder til indtrængen på det kinesiske marked, og har gennem en årrække rådgivet og vejledt virksomheder på konsulentbasis.

Ledende forskere inden for HR og ledelse beskriver netværk som fremtidens største magtfaktor. Den, der har viden, har magt - og den, som har et godt netværk, har adgang til viden.

Har du brug for en bestemt viden, eller står du med en bestemt udfordring, så går den nemmeste og billigste vej gennem et godt netværk.

Ifølge amerikanske undersøgelser er netværk stærkest inden for et afgrænset område, hvor der er relativt få led fra top til bund og fra højre til venstre. Nordjylland er et eksempel på et sådant område, og derfor har vi en enestående chance for at vækste gennem netværk.

Væksthus Nordjylland er en af Nordjyllands kraftigste netværksmotorer, og vi ser et stort potentiale i etableringen af forskellige nordjyske netværk.



Kontakt dit lokale erhvervs-kontor på tlf. 70 15 16 18 eller Henrik Thingholm Kristoffersen, Væksthus Nordjylland: tlf. 40 54 84 07 / htk@vhnordjylland.dk



*Prisen er det, man betaler.
Værdien er det, man får.*

GLOBAL STEPS – KOMPETENCEUDVIKLING

Ocean Economy i Kina

Et forløb for virksomheder, der har ambitioner om at samarbejde med kinesiske virksomheder indenfor Ocean Economy

OM PROGRAMMET: Deltagelse i netværksforløbet giver dig afklaring om dine muligheder på det kinesiske marked, hvad enten du ønsker at eksportere, etablere produktion, source eller en kombination heraf. Deltagelse i netværket giver endvidere mulighed for at møde kinesiske virksomheder gennem to planlagte delegationsrejser – en i marts 2014 hvor kinesiske virksomheder kommer til Danmark, og en til Kina i april 2014.



Netværksmøder

Der afholdes 4 netværksmøder for virksomhederne af ca. 4 timers varighed. Møderne vil bl.a. give en introduktion til det kinesiske marked, kinesisk forretnings- og mødekultur samt skrevne og uskrevne regler. Tid og sted for møderne bliver meldt ud i god tid.

Individuel rådgivning

Sideløbende med netværksmøderne vil hver virksomhed få individuel rådgivning og sparring, der har til formål at klargøre virksomheden til det kinesiske marked og til at mødes med de kinesiske virksomheder. I samarbejde med konsulenten vil der blive udarbejdet en handlingsplan med ønsker til samarbejdspartner og behovsafdækning, samt udarbejdet salgsmateriale i form af oversættelse af brochurer og udarbejdelse af virksomhedsprofil på kinesisk. Den individuelle rådgivning tager udgangspunkt i den enkelte virksomheds ønsker og behov.

UDBYTTE

Ved at deltage i netværket får du via netværksmøder og individuel rådgivning:

- Et kvalificeret beslutningsgrundlag for fremtidige Kina-aktiviteter
- Mulighed for at få besøg af kinesiske virksomheder
- Mulighed for at besøge kinesiske virksomheder
- Netværk med andre danske virksomheder

- Indsigt i kinesisk kultur og forretningskultur
- Løbende sparring om muligheder i Kina
- Oversat salgsmateriale til kinesisk
- Rådgivning og sparring om udarbejdelse af handlingsplan m.h.t. Kina-aktiviteter

Netværket arrangeres af Enterprise Europe Network



PROGRAM

Fællesmøde primo december 2013

Tid og sted besluttet senere

- Velkomst og præsentation af Enterprise Europe Network
- Præsentation af deltagerne
- Diskussion af netværkets mål og fokus
- Introduktion til Kina

Individuel rådgivning og sparring December 2013

- Afklaring af målsætninger, ressourcer og muligheder

Fællesmøde primo april 2014

Tid og sted besluttet senere

- Opfølgning og evaluering af besøget fra Kina
- Forberede rejsen til Kina – hvad skal vi have styr på inden afrejse?

Genbesøg i Kina

I april 2014 tager vi på genbesøg i Kina for at afslutte de forhandlinger, der blev påbegyndt under besøget fra Kina i marts 2014. Derudover vil der være besøg i en industripark eller lignende. Det endelige program fastlægges i samarbejde med deltagerne.

Fællesmøde medio januar 2014

Tid og sted besluttet senere

- Introduktion til det kinesiske marked
- Kinesisk forretningskultur og forhandlingsteknik
- Ocean Economy – særligt i forhold til Kina
- Salg og marketing i Kina

Individuel rådgivning og sparring Januar og februar 2014

- Udarbejdelse af handlingsplan for Kina-aktiviteter
- Identifikation af potentielle samarbejdspartnere
- Klargøring af salgsmateriale
- Formulering af ønsker til kinesiske samarbejdspartnere

Netværksmøde maj 2012

Tid og sted besluttet senere

- Opfølgning og evaluering på delegationsrejserne
- Planlægning af fremtidige aktiviteter

Fællesmøde medio februar 2014

Tid og sted besluttet senere

- Planlægning af besøget fra Kina
- Individuel forberedelse til møderne
- Hvordan får vi det maksimale ud af besøget?

Delegation fra Kina, marts 2014

- Shanghai Society for Science of Science and China Fishery and Promotion Centre kommer til Danmark med en række kinesiske virksomheder indenfor Ocean Economy, der er på udkig efter danske samarbejdspartnere.

