



NORSK VANDKRAFTSEKTOR BYDER PÅ

Danmarks ambassade i Oslo arrangerer i samarbejde med den norske erhvervsklynge Water Valley kunde- og netværksmøder den 8. og 9. februar 2017 med fokus på danske muligheder i den norske vandkraftsektor.

Du får indblik i markedet, og mulighed for at møde nogle af de vigtigste aktører indenfor vandkraftsektoren.

"At entrere det norske marked, synes for mange at være mindre kompliceret, men ved at bruge ambassaden får du adgang til eksperter, som har kendskab til kulturen i det norske erhvervsmiljø. Jeg ser det som et professionelt kendskab til den macro økonomiske forståelse, som skaber viden og overblik"

Bjarne Jacobsen
Technical- & Business Unit Manager
Bureau Veritas

Baggrund

Norge er en af verdens største vandkraft-producenter. Regeringens nyligt publicerede "energimelding" opprioriterer vandkraft frem mod 2030. Norsk erhvervsliv svarer på denne udfordring ved at etablere erhvervsklyngen: "Water Valley", som blev oprettet i februar 2016. "Water Valley" har det ambitiøse mål at gøre dets medlemmer til verdens ledende engineering- og teknologiklynge indenfor vandkraftsektoren.

Vandkraftværk findes i alle størrelser

Der skal bygges nyt og renoveres i den norske vandkraftsektor. Der er adskillige større projekter i gang. Tallene taler deres tydelige sprog idet 2,3 TWh nye anlæg opføres, 5 TWh har fået udbygningstilladelse, og 8,3 TWh er under behandling.

Renoveringen af eksisterende anlæg kan medføre op til 55 % bedre udnyttelse af vandkapaciteten. Et renoveringsprojekt tager typisk 4 år at gennemføre, og op til 25 % af entrepriserne placeres hos udenlandske leverandører. Alene Statkraft planlægger renoveringsarbejde for NOK 12 mia. frem til 2018.

Hvem bør deltage?

Leverer din virksomhed produkter eller tjenester, der kan bruges indenfor udbygning af nye anlæg eller i forbindelse med udvidelse / opgradering af eksisterende vandkraftanlæg, så er dette markedsbesøg noget for dig. Danske virksomheder har muligheder indenfor mange områder så som forundersøgelser og analyser, projektering, produktion, montering, overfladebehandling, el-installation, automatisering, projektledelse, optimering og specielt *nanoteknologi*, *sensorer* og effektivisering gennem håndtering af *Big Data* er områder, hvor norske aktører efterspørger kompetencer.

Vil du undersøge og vide mere om dine markedsmuligheder indenfor norsk vandkraft, og / eller ønsker du at komme i dialog med beslutningstagere i branchen, så er dette markedsbesøg den rette mødeplads for dig.

Kunde- og netværksmøder

Gennem møder med hovedaktører fra den norske vandkraftsektor, potentielle norske kunder, samt eventuelt besøg på et vandkraftværk, får du indsigt i og kan bygge relationer til private såvel som offentlige norske aktører. Desuden indgår der et netværks-arrangement, hvor der vil være mulighed for at invitere udvalgte norske kontakter.

Praktiske oplysninger

- Deltagegebyr: DKK 12.500,00 pr. virksomhed ved én person, medmindre din virksomhed er en SMV fra Region Midtjylland. I så fald er prisen 12.000 og I kan tilmed søge om refusion af 50% hos Væksthus Midtjylland (ekskl. rejse og ophold)
- Ekstra deltager: DKK 2.000,00 pr. person (ekskl. rejse og ophold)
- For at programmet realiseres skal minimum 8 virksomheder / 10 personer deltage.
- Deadline for tilmelding: 25. januar 2017 kl. 12.00

I tillæg til fællesprogrammet er det muligt at få hjælp til kundeafdækning, partnersøgning og markedsføring af din virksomhed. Tag kontakt for yderligere dialog.

Tilmelding og spørgsmål sendes til:

Henrik Visby, Senior eksportrådgiver
(energi og industri)

E-mail: henvi@um.dk

Telefon: + 47 22 54 07 93

Axel Christian Klafstad, eksportrådgiver

E-mail: axekla@um.dk

Telefon: + 47 22 54 07 92

Ministry of Foreign Affairs of Denmark

Danmarks Ambassade, Oslo
Olav Kyrres Gate 7
0244 Oslo
+47 22 54 08 00
osloamb@um.dk
www.norge.um.dk