

INFORMATIONSMØDER

FREDERIKSHAVN 28. JANUAR
HJØRRING 30. JANUAR
BRØNDERSLEV 5. FEBRUAR

INVITATION

DIN VEJ TIL SUCCES I NORGE

DET FØRSTE SKRIDT

Norge er i en rivende udvikling inden for en række brancher herunder offshore, det maritime og det industrielle område. Potentialet for flere ordrer og øget samarbejde med de nordjyske virksomheder er derfor stort. På dette informationsmøde kan du høre om projektet Nordjysk Erhvervsfremstød Norge, om toldregler og juridiske regler ved samhandel med Norge.

FREDERIKSHAVN 28. JANUAR 15.00 - 16.30

STED

Erhvervshus Nord, Kattegat Siloen, konferencelokale 2, 9900 Frederikshavn.

TILMELDING

Seneste tilmelding er den 26. januar. Tilmeld dig gratis [her](#)

KONTAKT

Tlf.: 98 45 80 04

HJØRRING 30. JANUAR 15.00 - 16.30

STED

Vækstcenter Nord, Åstrupvej 10, 9. sal, 9800 Hjørring

TILMELDING

Seneste tilmelding er den 28. januar. Tilmeld dig gratis [her](#)

KONTAKT

Tlf.: 96 23 26 00

BRØNDERSLEV 5. FEBRUAR 08.15 - 09.45

STED

Brønderslev Erhverv & Turisme, Bredgade 60, 9700 Brønderslev

TILMELDING

Seneste tilmelding er den 01. februar. Tilmeld dig gratis [her](#)

KONTAKT

Tlf.: 99 455 200

PROGRAM >>

PROGRAM



15.00 - 15.30 Frederikshavn og Hjørring

08.15 - 8.45 Brønderslev

Nordjysk Erhvervsfremstød, Norge v/ Ejvind Schiønning

Ejvind Schiønning vil fortælle om Nordjysk Erhvervsfremstød Norge, der har til formål at skabe forretningsrelationer mellem norske og nordjyske virksomheder særligt i de maritime og industrielle brancher.



15.30 - 15.50 Frederikshavn og Hjørring

08.45 - 09.05 Brønderslev

Toldregler og Norge v/ Line Nordberg Hansen, Color Line

Hvorfor skal man tænke på told, når man handler med Norge?

Hvad skal man som virksomhed være opmærksom på, og hvordan kommer du bedst i gang?

15.50 - 16.00 / 9.05 - 9.15 Pause



16.00 - 16.30 Frederikshavn og Hjørring

09.15 - 09.45 Brønderslev

Juridiske faldgruber ved handel med udlandet v/ advokat Kim Østergaard, ADVODAN Aalborg A/S

Når din virksomhed gør forretninger med udlandet kan der være mange ubekendte forhold. Hvordan sikres det, at dine og ikke de udenlandske salgsbestemmelser vedtages? Hvordan hæfter man, hvis flere byder på en ordre i forening? Er der sikkerhed for at den anden part leverer sin ydelse og ikke mindst, hvordan sikres det at en eventuel retssag skal afgøres i Danmark og ikke i Norge?