

DET BLÅ KRAFTCENTER

FREDERIKSHAVN · SKAGEN 2012



FOTO: EFRAMEDK

4&6

MARKANTE HAVNEUDVIDELSER

Frederikshavn og Skagen udvider havnene markant for at skabe endnu mere vækst i det maritime Nordjylland

10



STÆRK MARITIM KLYNGE

Der er en stærk maritim klynge i Danmark og i Nordjylland, som har gode muligheder for yderligere vækst og udvikling

18&19



EFTERSPURGTE UNGE

De maritime uddannelser i Nordjylland uddanner de unge til sikre og velbetalte job

Hop ombord på det maritime vækstskib

Solid vækst, havneudvidelser og nye jobs til kvalificerede medarbejdere hver eneste dag. Det er situationen i Frederikshavn Kommune, som danner rammen om den stærke maritime klynge i Danmark. Vores strategisk velplacerede havne er blandt andet hjemsted for en stærk maritim serviceindustri, konventionel havnevirksomhed samt en udbygget miljø- og genvindingsindustri.

De maritime virksomheder i kommunen er blandt Europas førende inden for reparation og service, grøn miljøteknologi, i ombygning af skibe og fartøjer med tilknytning til blandt andet offshoreindustrien samt nybygning af fisketrawlere. Den maritime klynge udgør et stærkt netværk af underleverandører og specialister, der står klar til at løse alle typer af opgaver - 24 timer i døgnet. Kommunen er samtidig base for Flådestation Frederikshavn, der huser en stor del af landets flåde. Der eksisterer et tæt samarbejde og en god synergi mellem flåden og kommunens mange maritime underleverandører til gavn for alle parter.

Samlingen af så mange maritime kapaciteter giver et unikt maritimt miljø med dynamik og vækst. Et maritimt kraftcenter, der er en dynamo i regeringens nye maritime vækststrategi om at gøre Danmark til det centrale samlingspunkt for maritim aktivitet i Europa. To store planlagte erhvervshavneudvidelser i Frederikshavn og Skagen vil give udvidede baglandsarealer, bredere indsejling og en øget vanddybde, som gør det muligt at modtage større fartøjer og offshoreinstallationer, end det er tilfældet i dag. Det vil give væksten endnu bedre vilkår og åbne op for helt nye markedsmuligheder. Det er en unik chance for at få plads i et maritimt vækstcenter. Det gælder uanset, om man er en etableret virksomhed i branchen, er maritim iværksætter eller er en landbaseret industriel virksomhed, der har et produkt med et potentiale på det maritime marked.

Ambitionerne og potentialet for den maritime klynge rækker langt ud over vores danske grænser. Vores farvande



FOTO: EFRAMEDK

forbinder os med Nordeuropa og resten af verden, og vi ligger ud til en blå motorvej, hvor 100.000 skibe passerer hvert år. Vores havne ligger strategisk velplacerede i forhold til offshoreindustrien i Nordsøen og Østersøområdet. Frederikshavn Kommune er et maritimt hot spot, og det forpligter. Vi arbejder seriøst sammen med uddannelses- og vidensinstitutioner i og udenfor Danmark omkring miljømæssig optimering og effektivisering af skibe og drift for at skabe en førerposition i udviklingen af fremtidens grønne skibsfart.

Vi har de optimale rammer for det maritime erhvervsliv, og vi har visioner for både erhvervs- og byliv. Vi har sat kursen mod udvikling, vækst og nye markeder. Skal du med ombord?

LARS MØLLER
BORGMESTER I FREDERIKSHAVN KOMMUNE

DETTE TILLÆG ER PRODUCERET AF
C MEDIA DANMARK A/S.

Vi er en avis-producent, som producerer avistillæg i den nordiske dagspresse. C media Danmark A/S producerer desuden digitale kundemagasiner.

PROJEKTLEDER: Peter Lundegaard
REDAKTØR: Per Vinther, Periskop
REDAKTION: Karin Rasmussen,
Pernille Urth, Christine Lunde,
Gunnar Lomborg og Anne Falck.
GRAFISK DESIGN: NORDPRO

FOTO: Preben Nielsen eframe,
Michael Madsen Corbitz, Keld Gydm,
MARCOD, Erhvervshus Nord og Jørgen
Anker Simonsen og Tom Jensen
Frederikshavn Kommune.
TRYK: Trykkeriet Nordvestsjælland
OPLAG: 70 000

INFORMATION OM
TILLÆG FÅS HOS:
Peter Lundegaard,
48 44 49 29,
peter@cmedia.as
www.cmedia.as

FOTO: EFRAMEDK

Kattegat Siloen, Frederikshavn

Fleksible kontorlejemål med spektakulær udsigt, møde- og konferencelokaler og meget mere!

I Kattegat Siloen finder du en bred vifte af services og muligheder, som du ikke finder ret mange andre steder. Muligheder, der letter det daglige arbejde og er med til at skabe et godt og inspirerende miljø for både kunder og ansatte at færdes i.

- vi kan bl.a. tilbyde:

- Fleksible kontorlejemål 30-1.000 m².
- 7 møde- og konferencelokaler med topmoderne AV-udstyr
- Kantine og restaurant med panoramaudsigt
- Kattogat Kontorhotel
- Fitnesscenter
- ErhvervsService
- Bemandet reception
- Masser af p-pladser



Kontakt Lisbeth Steen på tlf. 2055 1834

Eksklusive konferencelokaler

I Kattegat Siloen har vi de perfekte rammer til såvel store konferencer som mindre møder. Vore gæster har mulighed for at få en helt særlig oplevelse i de unikke omgivelser, hvor god service er i højsædet. Hos os er der plads til såvel kreative som konstruktive tanker i vore lyse og indbydende lokaler.

- Vi kan tilbyde:

- > 7 møde- og konferencelokaler
- > Fra 2 til 180 personer
- > Topmoderne AV-udstyr
- > Trådløst internet
- > Kopi- og printservice

Interesseret i kontorlejemål med byens bedste udsigt?

Kontakt direktør Kaj Christiansen på mail: kc@fme.dk eller telefon:

7024 3650

... eller læs mere om lokalerne og se fotos af lejemål og faciliteter på: www.fme.dk



Frederikshavn Maritime Erhvervspark A/S

Kattegat Silo - Silovej 8 - 9900 Frederikshavn - Tlf. 70 10 05 15 - www.fme.dk

ANNONCE



HG ELECTRIC A/S I FREDERIKSHAVN GÅR NU AKTIVT IND PÅ DET GRØNLANDSKE MARKED

Virksomheden, der er en del af norske Hareid Group, har store kompetencer på såvel marineområdet som infrastruktur, og har nu købt sig ind i det grønlandske Polar El ApS.

- Vi tror på at Grønland har et kæmpe potentiale, og nu slår vi vores kompetencer sammen med Polar El ApS. Sammen råder vi over store ressourcer og kan deltage i projekter inden for bygge- og anlægssektoren, infrastruktur samt de opgaver, der kommer i forbindelse med en-

ergi- og mineindustrien, siger administrerende direktør Brian Enevoldsen fra HG Electric A/S.

GRØNLAND VAR ET STORT ØNSKE

HG Electric A/S, hvis medarbejdere arbejder såvel i Frederikshavn som på norske værfter og tunneller, er medlem af Arctic Business Network, og for Brian Enevoldsen har etablering i Grønland været et stort ønske, siden han tiltrådte for halvandet år siden.

Polar El ApS har et godt fundament i det grønlandske marked, og får nu udvidet sine muligheder. Med udsigt til

FAKTA

HAREID GROUP (HAREID ELEKTRISKE AS) består af 11 selskaber med i alt ca. 340 medarbejdere indenfor fagområdet el. Specialerne er maritim, bolig- og industri, produkt og design samt handel med elektronik og hårde hvidevarer. Dertil har koncernen aktivitet både indenfor finans og ejendomsområdet. Koncernen havde en omsætning på ca. 414 millioner kroner i 2011.



store investeringer i både offshore og landbaserede udvindingsaktiviteter vil der ske en udvikling af infrastruktur, lufthavne og havne, og Polar El ApS vil kunne løse større opgaver over hele Grønland ved at trække på erfaringer og specialister fra HG Electric A/S og Hareid Group, understreger Brian Enevoldsen.

- Polar El ApS gør det godt i Nuuk, og det vil vi ikke ændre ved. Sammen har vi organisationen og dermed mulighederne for at være med i spidsen for den rivende udvikling, som Grønland gennemgår i dag og i de kommende år.

FAKTA

HG ELECTRIC A/S blev etableret i 2004, og har i dag ca. 40 ansatte. Virksomheden er et datterselskab i Hareid Group.

HG Electric A/S er en autoriseret installationsvirksomhed indenfor såvel land- som skibsindustri, og havde i 2011 en omsætning på ca. 55 millioner kroner.

HG Electric AIS
a part of Hareid Group

FAKTA

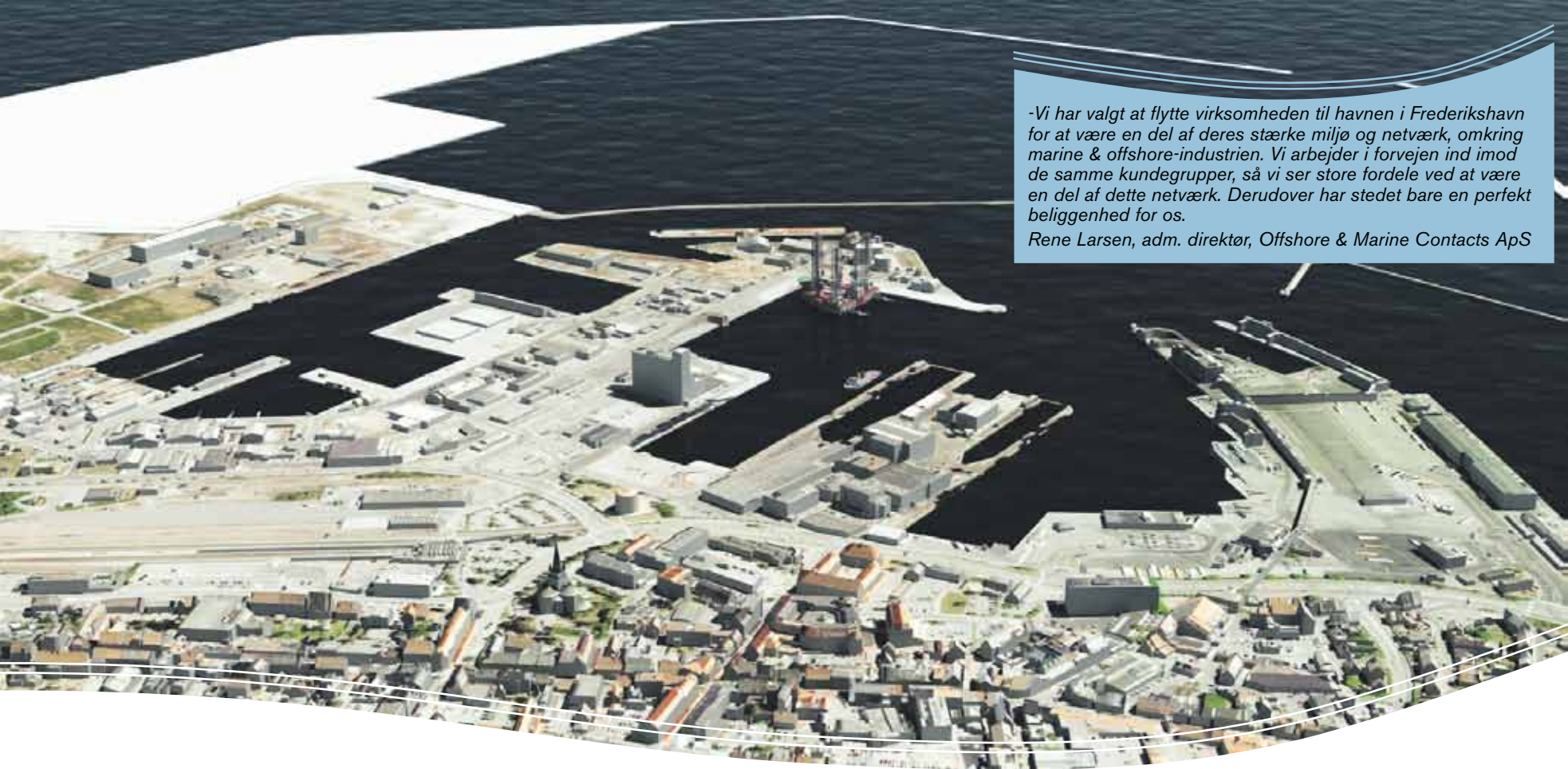
POLAR EL APS er en relativt ny virksomhed i Grønland – startet i 2008. I dag har virksomheden 10 ansatte og en omsætning på 20 mio. kr.

POLAR EL
AUT. EL-INSTALLATØR



www.hareidgroup.com

Hareid®
Group



-Vi har valgt at flytte virksomheden til havnen i Frederikshavn for at være en del af deres stærke miljø og netværk, omkring marine & offshore-industrien. Vi arbejder i forvejen ind imod de samme kundegrupper, så vi ser store fordele ved at være en del af dette netværk. Derudover har stedet bare en perfekt beliggenhed for os.

Rene Larsen, adm. direktør, Offshore & Marine Contacts ApS

Et maritimt kraftcenter

Frederikshavn Havn står foran en markant havneudvidelse til 500 millioner kroner, der skal booste byen og regionen yderligere på det maritime område. Udvidelsen vil blandt andet bane vej for nye færgeforbindelser, reparation og service af større fartøjer, opgradering af offshore-rigge samt service af vindmøller

I dag er Frederikshavn Kommune i vækst på hele det maritime område med arbejdspladser og meromsætning. Et boost af både by, region, havne og kommune med det maritime som omdrejningspunkt.

Frederikshavn Havn har fremgang på de fire kerneområder: færgefart og turisme, maritim service, konventionel havnevirksomhed samt miljø og genvinding. Denne positive udvikling er basis for at udvide havnen, som vil koste 500 millioner kroner, og som er projekteret til at stå færdig i 2016. Havnedirektør Mikkel Seedorff Sørensen har store forventninger til udvidelsen:

»Den nye havn bliver unik med nye kajarealer, baglandsarealer, større vanddybde og indsejlingsbredde. Det gør det til en meget attraktiv havn, som åbner op for mange nye muligheder. Det hele handler om vækst og udvikling, og vi har ikke andet valg end at udvide havnen, hvis vi vil indløse det store potentiale, som venter. Den samme tilkendegivelse har vi fået fra havnens virksomheder« siger han.

Havneudvidelsen i Frederikshavn er vurderet til at give en meromsætning på én milliard kroner og 1.000 nye direkte og indirekte arbejdspladser. Den vil derfor skubbe yderligere til den positive udvikling, hvor de nordjyske havne har skabt mere end 1.000 nye job siden 2009, i følge Danske Havne.

Havneudvidelsen er lige nu inde i den fase, hvor man arbejder med finansiering og de relevante godkendelser, som for eksempel den lovpligtige VVM-undersøgelse. Frederikshavn Havn omsatte i 2011 for 50 millioner kroner med et overskud på 8,2 millioner, og egenkapitalen er på 176 millioner kroner.

»Vi skal øge omsætningen med 45 procent for at holde investeringerne hjemme i en dobbelt så stor havn, og det er særdeles realistisk. Det maritime går rigtig godt heroppe. Virksomhederne er kommet styrket gennem krisen, og vi har en enestående vare at tilbyde i Frederikshavn Havn. Hvis alt går efter planen, regner vi med at kunne udbyde projektet i hovedentreprise i 2014,« siger Mikkel Seedorff Sørensen.

HAVNEN SATSER MERE PÅ OFFSHORE

Et af de områder, som der især satses på med havne-

udvidelsen, er offshore. Skibene i offshoreindustrien bliver stadig større, og udvidelsen vil også give plads til bore-rigge, der kræver opgradering og service. Havnen har derfor sammen med de maritime virksomheder nedsat en offshoregruppe, der skal udvikle dette marked, som alle spår, bliver stort.

»Vi arbejder på at kunne tilbyde op til 15 meter dybgang på nogle kajer, der målretter sig mod flydende offshore-rigge, og vi forventer et stort marked der. Offshoreindustrien siger, at Frederikshavn er indlysende og indbydende, fordi den ligger på læsiden. Derfor er det naturligvis et område, vi arbejder på,« siger havnedirektør Mikkel Seedorff Sørensen.

Som hub til og fra Østeuropa ligger Frederikshavn også godt.

»Alle skibe passerer Frederikshavn, når de skal til og fra Baltikum, og de vil gerne bruge Frederikshavn som hub. Det kan for eksempel være til konsolidering af laster som

biobrændselellerfragenindvindingsindustrien,« siger Mikkel Seedorff Sørensen og fortsætter:

»Det er blot nogle af de forretningsmuligheder, som vi ser i havneudvidelsen. Vores traditionelle servicevirksomhed vil også vokse, og vi satser mere på grøn energi. Kort sagt, er der masser af vækst- og markedsmuligheder. Vi venter bare på, at havneudvidelsen er realiseret, så vi kan komme i gang.

FAKTA HAVNEUDVIDELSE

Havneudvidelsen vil ske via en udbygning til vands mod øst og vil medføre en betydelig forøgelse af havnens land- og vandarealer, nye kajer og kajgader til tung belastning samt terminaler.

- Minimum 12 meter vanddybde
- Indsejling minimum 150 meter bredde
- 1000 meter ny kaj forberedt til tung last
- 250.000 m² nyt bagland
- Faciliteter til reparation af offshore enheder
- Ophugningsfaciliteter
- Forberedt på op til 2 millioner m² nyt baglandsareal og yderligere kajer



FOTO: EFRAME.DK



Samarbejde uden grænser

Vestergaard Gruppen i Frederikshavn består i dag af syv forskellige søsterselskaber, placeret på tre kontinenter, med hver deres spidskompetencer indenfor de maritime og offshore erhverv. Tilsammen sikrer gruppens syv virksomheder maritime og offshore kunder over hele verden det bedste alternativ. De første skridt til en omfattende internationalisering er kun lige taget, og gruppen er stadig i vækst.

Det handler om mennesker. Bag Vestergaard Gruppen står en flok dygtige kolleger og loyale samarbejdspartnere, der med tætte, faglige relationer og års erfaringer med samarbejde på kryds og tværs har turdet tage springet og knytte endnu tættere bånd på tværs af både fag- og landegrænser.

Det handler naturligvis også om marinemotorer, skibspropeller, gear, turboladere, reservedele, vedligehold, ingeniørtjenester og rådgivning. Om skibe og borerigge af alle slags, offshore og olieindustri. Men det er først og fremmest menneskene bag, der skaber den gode forretning med tilfredse kunder verden over, som Vestergaard Gruppen i dag har udviklet sig til.

Tillid og kompetencer

- Relationerne er en afgørende faktor, også i vores branche. Det hele hviler på, at vi kender hinanden, og på den gensidige tillid, der er etableret gennem mange års samarbejde. Og så er det jo ikke uvæsentligt, at vi som samarbejdspartnere kan byde ind med kompetencer, der er relevante. Sådan siger Bjørn Strandos, der er administrerende direktør i VMS Technology, et af de syv søsterselskaber under Vestergaard Gruppen.

Det faglige og forretningsmæssige fællesskab har sit udspring i Vestergaard Marine Service, der med 115 ansatte er gruppens største medlem.

Mens VMS Technology er ledet af nordmanden Bjørn Strandos, der har været i marine- og offshorebranchen i Norge, Danmark og internationalt i over 20 år, står danske Morten Vestergaard i spidsen for Vestergaard Marine Service. De to har kendt hinanden igennem en årrække,

og de to virksomheder deler adresse på Havnepladsen i Frederikshavn. VMS Technology har specialiseret sig i projektledelse indenfor skibsdesign og offshore, mens Vestergaard Marine Service med succes har placeret sig på det internationale marked som verdens bedste alternativ indenfor reparation og service af marinemotorer, fremdrivningssystemer og gear.

Et globalt marked

Det er ikke mere end 11 år siden, Morten Vestergaard etablerede den virksomhed, der i dag udgør kernen i Vestergaard Gruppen. At der er et marked, også internationalt, for de ydelser, de syv søstervirksomheder kan tilbyde, har han aldrig været i tvivl om. Men at konstellationen lige præcis kom til at se sådan ud, som den gør i dag, skal ikke alene tilskrives strategiske overvejelser og nøje planlægning ved skrivebordet og i bestyrelseslokalet. Det er i lige så høj grad et spørgsmål om at løbe ind i de rette mennesker på det rette tidspunkt.

- Heldige tilfældigheder, kan man kalde det. Det er i høj grad det menneskelige element, der er i spil, og vi er altså nogle, hvis veje har krydset hinanden, og så er det da dumt ikke at få det bedste ud af dén synergieffekt, der

ligger i det, siger Morten Vestergaard, der også mener, det er en yderligere fordel, at Vestergaard Gruppen med sin placering er en del af det større maritime netværk i Frederikshavn, hvor samarbejde og underleverancer også ofte går på tværs.

- Der er aldrig langt til en underleverandør, et godt råd eller bare en hjælpende hånd. Men nogle ting bliver alligevel nemmere af, at vi også formelt indgår i et forretningsfællesskab. Fordi vi favner så bredt, er der næsten ingen grænser for, hvilke opgaver, vi kan påtage os, siger Morten Vestergaard.

Én indgang – hele verden

Fordelen er også mærkbar for kunderne.

Sammen kan vi tilbyde vores kunder komplette løsninger på selv komplekse opgaver. Det betyder, at kunden kun behøver at henvende sig ét sted, uanset om opgaven skal løses i Skandinavien, Tyrkiet, Brasilien eller et helt fjerde sted i verden. Og så mestrer vi efterhånden en del sprog i Vestergaard Gruppen. Du kan spørge os på både dansk, norsk, svensk, engelsk, tysk, tyrkisk og rumænsk, og få et svar på samme sprog, siger Bjørn Strandos med et smil.



Både Tyrkiet, Norge og Danmark er repræsenteret i ledelsen i de syv søsterselskaber under Vestergaard Gruppen. Fra venstre Ihsan Altun, adm. direktør i VMS Denge Technology, Bjørn Strandos, adm. direktør i VMS Technology, Morten Vestergaard, adm. direktør i Vestergaard Marine Service og Kim Rasmussen, adm. direktør i DT Interlink. Foto: eframe.dk



FAKTA

Vestergaard Gruppen dækker alle aspekter af service, projektledelse, skibsdesign, reservedele, reparation og vedligehold indenfor den maritime industri og offshore-industrien, verden over, døgnet rundt. Vestergaard Gruppen har afdelinger i Danmark, Norge, Sverige, Brasilien og Tyrkiet.

Vestergaard Gruppen består p.t. af:

- Vestergaard Marine Service
- DT-Interlink
- VMS Turbo

- VMS Technology
- VMS Denge Technology
- VMS SafePort
- VMS do Brasil



-Der er flere grunde til, at virksomheden har valgt at lægge en fabrik i Skagen. Den ene er, at vi i Skagen har ekspertisen inden for marinerings af sild, så de er eftertragtede på de europæiske markeder. For det andet er der i Skagen uddannet arbejdskraft, som er vant til at arbejde med netop syrning og marinerings, og for det tredje så var der egnede, ledige lokaler.

Mogens K. Andersen, direktør Egersund Danmark

Vækst i sigte med udvidelsen af Skagen Havn

Skagen Havn har udvidelsesplaner for 300 millioner kroner. Det betyder, at havnen kan modtage flere og større fartøjer, herunder større fiskefartøjer, fragtskibe og krydstogtskibe fra 2015

Skagen Havn er midtvejs i et omfattende strategisk havneudvidelsesprojekt. Frem til 2015 planlægges der en udvidelse af indsejlingen, uddybning af vanddybden, nyt havnebassin, nye ydermoler og ny kaj.

»Virksomhederne og de maritime operatører har sagt helt klart til os: hvis I skal være interessante for os, skal I udvide havnen og også udvide infrastrukturen. Og det gør vi så,« siger havnedirektør Willy B. Hansen.

Med 100.000 skibe, der passerer Skagen hvert år, er der mange potentielle forretningsmuligheder at gå efter inden for havnens fokusområder, som omfatter fiskeri og forarbejdning, maritim service, krydstogtturisme samt gods og trafik.

NYE MULIGHEDER OG LOKALITETER

Havneudvidelsen vil give mulighed for at modtage og servicere flere og større fartøjer, krydstogtskibe samt at kunne etablere en bunkeroliestation.

»Skibe er generelt større i dag, og derfor skal vi skabe en større infrastruktur, som basis for vækst. Det er jo et stort kundegrundlag, der ankrer op på reden for at bunkre, laste, proviantere og få service ombord, mens de ligger for anker. Det er blandt andet disse skibe, vi vil satse på,« pointerer Willy B. Hansen.

Med de bedre muligheder vil Skagen Havn også være attraktiv for potentielt nye lejere, samtidig med at havnens nuværende virksomheder får mulighed for at udvide deres eksisterende forretning. Der er store fordele ved at placere sin virksomhed i Skagen, da havnen ligger optimalt i forhold til det maritime miljø i hele Norden, Baltikum og Østeuropa. Skagen Havn har i øjeblikket 75.000 m² ledige byggemodne erhvervsarealer med direkte adgang til kaj.

»Vi har tilkendegivelser fra flere virksomheder i forbindelse med vores udvidelsesstrategi - virksomheder som ønsker at udvide deres eksisterende forretning samt nye virksomheder, som gerne vil etablere sig. Maersk

Brokers siger for eksempel klart, at havneudvidelsen vil give flere anløb af store krydstogtskibe. Og oliebunker-virksomheden Monjasa planlægger at etablere sig på havnen i nær fremtid,« siger Willy B. Hansen. Målet er 25 krydstogtanløb om året mod ti i dag.

HAVNE ER VÆKSTGENERATORER

Målet er, at Skagen Havn i 2017 har et meget højere aktivitetsniveau på den maritime handelstrafik. Havnen er på det tidspunkt forsynet med et nyt tankanlæg og nye dækmoler ude i vandet. Større og flere krydstogtskibe anløber Skagen, og flere skibe besejler fast Skagen Havn.

»Havne er vækstgeneratorer. Skagen Havn skaber forudsætning for vækst og har et stærkt maritimt netværk på havnen, som kan løfte alle opgaver inden for havnens forretningsområder, og de står klar 24 timer i døgnet, 7 dage om uge, 365 dage om året, « siger Willy B. Hansen.



FOTO: EFRAMED.K

FAKTA OM SKAGEN HAVN:

- En aktiv erhvervshavn med fiskeri, fiskeindustri, værfter og maritime servicevirksomheder.
- De strategiske fokusområder er fiskeri og forarbejdning, gods og trafik, maritim serviceindustri og krydstogtturisme.
- Havnen anløbes årligt af ca. 1000 fiskefartøjer, 550 handelsskibe, herunder krydstogtskibe, og håndterer en samlet godsmængde på 295.000 tons.
- Skagen Havn har i øjeblikket 75.000 m² ledige byggemodne erhvervsarealer med direkte adgang til kaj.
- Skagen Havn havde en omsætning i 2011 på godt 30 mio. kr.

OM HAVNEUDVIDELSEN

Havneudvidelsen vil betyde en forøgelse af havnens vandarealer, nye ydermoler og kajer.

- Minimum 12 meter vanddybde i indsejlingen og 11 meter ved kaj
- Indsejlingsbredde 175+ meter
- 1,5 kilometer nye ydermoler
- 450+ meter ny kaj





ANNONCE

ØKONOMISK RÅDGIVNING TIL ANDERLEDES ERHVERV

MED TRE STORE FISKERI- OG INDUSTRIHAVNE I OMRÅDET ER DET IKKE NOGET UNDER, AT NORDJYSKE BANK NETOP HAR OPRETTET ET SÆRLIGT FISKERICENTER TIL AT BETJENE DENNE KUNDEGRUPPE.

Fiskeriet er i høj grad et liberalt erhverv, men samtidig er det et af de mest regulerede erhverv, med skiftende kvoter, der fastsættes nationalt eller af EU. Både vejret, markedspriserne og politikerne spiller således ind på erhvervet, og det betyder særlige udfordringer, når fiskerierhvervet skal have økonomisk rådgivning.

- Det kræver indsigt at kunne vurdere, hvad der bedst betaler sig for den enkelte. Kvoterne har hvert år forskellig størrelse, og ingen ved, hvordan erhvervet ser ud i årene fremover. Derfor følger vi nøje med, så vi i samarbejde med fiskerne kan optimere deres virksomhed, siger fiskerichief Anders Nielsen fra Nordjyske Banks fiskericenter, som banken oprettede i september 2012.

FISKERNE ER STORKUNDER

Fiskeriet udgør totalt 5 procent af bankens aktiviteter, så det er en væsentlig erhvervskunde-gruppe med særlige behov. Eksempelvis får ansatte på

kutterne deres hyre som en procentdel af fangstomsætningen, og også her er der hjælp at hente til administrationen i bankens kutterforvaltning.

I det hele taget fylder det maritime godt i bankens aktiviteter. Fiskeriet genererer en masse afledte arbejdspladser i industrien, og andre maritime virksomheder kræver også specialrådgivning.

- Som lokal bank kender vi virksomhederne og deres vilkår, hvor de skal konkurrere på kvalitet og på levering til tiden. Og det går fornuftigt for de maritime erhverv, der er flere virksomheder der efterspørger arbejdskraft. Det er jo vigtigt for hele landsdelen, at der er god beskæftigelse, understreger bankdirektør Claus Andersen.



Nordjyske Bank



VÆRFT ER LIG MED VÆKST

Engang blev værftsindustrien spået død i Danmark, men i Skagen er ordrebøgerne fulde og folkene i fuldt sving.

For få år siden blev det spået, at Frederikshavn ikke skulle være værftskommune, men i dag er fakta, at områdets værfter skaber jobs, indtjening og aktivitet. Ikke mindst i Skagen, hvor Karstensens Skibsværft A/S netop har leveret en nybygning til Norge – et skib på 62 meter og det femte, værftet har bygget i år.

- Vi har 240 mand i sving og skaber jobs til 100 underleverandører, og er dermed Skagens største virksomhed. En stor del af vores aktivitet er reparation og ombygninger, og desuden har vi ordrer i bogen to år frem på to nye danske og tre nye norske skibe. I alt har vi i vores levetid bygget 419 skibe – mest til fiskeriet, men også til Søværnet og andre, fortæller direktør og skibsingeniør Tage Rishøj.

Lokale underleverandører

Karstensens Skibsværft A/S får bygget skrog til nybygninger i Klaipėda i Litauen, men al aptering og montage foregår i Skagen med lokale

underleverandører. Eksempelvis har værftets seneste nybygning fået en MAN-motor lagt i. Værftet har også fået nye kundegrupper på grund af en ny tørdok, som værftet byggede for fem år siden, og som betyder at man nu kan tage skibe på op til 130 meter ind til ombygning eller reparation.

- Nu kan vi også klare de største fiskeskibe, og med vores beliggenhed lige "på hjørnet" i Skagen er vi attraktive for skibe fra mange nationer, hvis alternativ måske er at sejle ind i bunden af Østersøen til et Øst-europæisk reparationsværft, siger Tage Rishøj.

Karstensens Skibsværft A/S har egen tegnestue, så eksempelvis en fisker med drømme om ekspansion ikke behøver at få tegnet skibet hos en fremmed konsulent. Og Karstensens Skibsværft A/S går ikke af vejen for også at kaste sig over de teknisk komplicerede opgaver som specialskibe og flådefartøjer.

www.karstensens.dk

KARSTENSEN SHIPYARD A/S

VESTRINGSTRANDEVEJ 1, DK-9990 SKAGEN, PHONE +45 98413111 - FAX +45 98443411



Vi skaber forudsætning for vækst

Frederikshavn Havn A/S udvider nu med flere bassiner, flere kajer, større dybde og betydelige baglandsarealer



Havnens fokusområder:

Turisme og færgetrafik

Konventionel havnevirksomhed

Miljø- og genvindingsindustri

Maritim service

Bliv en del af et maritimt og logistisk vækstcenter – placér din virksomhed på havnen i Frederikshavn!

Ring 96 20 47 00 og hør mere om nuværende og kommende faciliteter – spørg efter adm. direktør Mikkel Seedorff Sørensen eller projektdirektør Preben Reinholt.

Frederikshavn Havn



Oliepieren 7 · 9900 Frederikshavn

Tlf. 9620 4700

info@frederikshavnhavn.dk

www.frederikshavnhavn.dk

Frem mod 2016 planlægger vi investeringer for en halv milliard kr. i faciliteter, der vil skabe 1000 nye arbejdspladser og øge omsætningen hos de havnerelaterede virksomheder med 1 milliard kr.

Fleksibel BRÆNDSTOFFORSYNING

Mange skibe betragter Skagen Havn som en nøgleposition, og derfor er det oplagt at få klaret service og forsyninger på landets spids.

Nordic Marine Oil A/S servicere skibsfarten i Skagen med brændstof og smøreljer fra egne tankanlæg og med egne tankbåde. Selskabet, som er datterselskab af det verdensomspændende oliebunkringsselskab Malik Supply A/S, er repræsenteret med tankanlæg og faciliteter i en lang række danske havne, og har mange faste kunder i offshore- og marinebranchen samt fiskeriet.

- Vores styrker er vores fleksibilitet, punktlighed samt evnen til at reagere meget hurtigt når det er nødvendigt. Disse egenskaber har vi stor fokus på, og forsøger at optimere og kvalitetssikre, for at give den bedste service til vores kunder både i havn og på reden, fortæller administrerende direktør Steen Møller.

Samarbejde giver kunden fordele
I Skagen og andre havne samarbej-

der Nordic Marine Oil A/S med andre marine aktører tilknyttet havnene, så skibene kan opnå flere fordele ved at få klaret både reparation og forsyning på en gang. Tidsfaktoren er vigtig i branchen, hvor en dag uden aktivitet betyder tabte penge.

- Vi er overbeviste om, at vores strategi om at samarbejde i havnene er rigtig og god for kunderne, og vi ser øget aktivitet i de havne, hvor samarbejdet fungerer tilfredsstillende for alle involverede parter, siger Steen Møller.

I modsætning til Nordic Marine Oil A/S har Malik Supply A/S ikke egne skibe og tankanlæg. Malik Supply A/S fungerer som mellemhandler, og som international aktør er det essentielt at have gode relationer og udbygge et stærkt netværk til olieselskaberne i de forskellige havne verden rundt.

www.nordicmarineoil.dk
www.malik.dk



SERIØS SERVICE TIL OFFSHORE-BRANCHEN

Logistikvirksomheden Blue Water Shipping er snart repræsenteret i Frederikshavn.

Blue Water Shipping (BWS) er kendt verden over, hvor virksomhedens karakteristiske logo ses på både containere og trailere. Den verdensomspændende logistikvirksomhed har herhjemme løst mange komplicerede opgaver for offshorebranchen, hvor olie- og gas samt vindmølleindustrien nyder godt af virksomhedens erfaringer og ekspertise. Blue Water Shipping opererer i Esbjerg, men også i andre større havne i Danmark. Firmaets strategi er at være repræsenteret i alle danske havne med en positiv udvikling.

Medlem af agentnetværket Multiport

- Og nu hvor Frederikshavn Havn udvides vil vi også være repræsenteret her. Vi kender i forvejen de selskaber, der arbejder i Frederikshavn, og som

den danske partner i den internationale paraplyorganisation Multiport, er det naturligt for os også at få en repræsentation i Frederikshavn, siger kontorchef Ole Bøgh Ulriksen fra Blue Water Shipping i Aalborg.

I Hirtshals har BWS stået for klaring af borerigge, og samme type opgaver kan virksomheden stå for i Frederikshavn. BWS råder over såvel ekspertise som erfaring, og kan derfor servicere virksomhederne i Frederikshavn på også de mere komplicerede opgaver.

- Frederikshavn er et interessant sted at være repræsenteret. Med sin beliggenhed er det meget centralt i forhold til mange offshore-aktiviteter, samtidig med at det er en stor havn, der ligger i læ. Så vi ser frem til at blive repræsenteret her, understreger Ole Bøgh Ulriksen.

www.bluewater.dk



Vækst i sigte - Havneudvidelse planlægges www.skagenhavn.dk

Skagen Havn tilbyder kunder nye større faciliteter indenfor de strategiske fokusområder:

- Maritim serviceindustri
- Krydstogtturisme
- Gods og trafik
- Fiskeri og forarbejdning



«One Stop Service 24/7»

servicekoncept med 42 servicevirksomheder som kan løse ethvert problem på de maritime områder.

www.serviceteamskagenhavn.dk





Komplicerede opgaver ER VELKOMNE

Jo mere kompliceret, jo bedre. Det kunne være mottoet for Victor A/S, som fremstiller procesmoduler, køleteknik og rørsystemer til marine, offshore og energi sektoren.

Det siger sig selv, at væsker under højt tryk stiller enorme krav til fremstillingsproces og sikkerhed. Derfor er det også højt specialiserede medarbejdere, der er på pladsen, når Victor A/S fremstiller, leverer eller reparerer tanke, rørsystemer og procesanlæg til offshore, marine og energisektoren.

- Vi arbejder for eksempel med svejsninger i rørsystemer, der skal kunne tåle tryk på 1500 bar, så der stilles store krav til sikkerheden. Vel næsten de skrappeste man kan tænke sig. Derfor er vores folk specialuddannede og har selvfølgelig alle de certifikater, der skal til for at levere til de meget krævende kunder inden for den branche, fortæller direktør Ole Nygaard fra Victor A/S.

Victor A/S var indtil år 2000 en mere traditionel køleteknisk virksomhed, og køleteknik er stadig en meget stor del af forretningsområdet, hvor enhederne er blevet betragteligt større og noget mere avancerede siden år 2000. Kølesektionen udgør i dag et selvstændigt forretningsområde, men der er mange overlap mellem køleteknikken og de tank- og rørsystemer, som energisektoren efterspørger.

Store krav til produkter og kompetencer

Ofte er det meget vanskelige opgaver, der kræver stor og bred viden om det specifikke produkt, stiller store krav til dokumentation og certificering og kræver den bedste arbejdskraft, der kan opdrives til det praktiske arbejde.

- Ikke blot skal kvaliteten være i top – leveringstid og ikke mindst at du er i stand til at dokumentere arbejdet, betyder også alt i den branche. Derfor sætter vi en ære i at levere det aftalte til den aftalte tid. Vi kan lave de færdige konstruktioner i vores værksted, som både rummer afdeling for arbejder i sort stål og en stor rustfri afdeling, hvor vi udelukkende arbejder med rustfri materialer, herunder det vanskeligt svejsbare "duplex". Slutteligt til-

byder vi også service og montage hos kunden – typisk på et kraftværk, et skib eller en boreplatform, siger Ole Nygaard.

Virksomhedens 65 medarbejdere omsætter for 80 mio. kr., og fremtiden ser lys ud for Victor A/S. I energibranchen er der ikke krise i traditionel forstand – her er der efterspørgsel på kvalitetsprodukter. Således venter flere større nybygningsopgaver og virksomheden ser sig om efter nye markeder.

Nye markeder og opgaver

I dag findes kunderne typisk i de nære markeder som Danmark, Norge, Sverige og Tyskland, men med virksomhedens højt specialiserede kompetencer og en central beliggenhed i forhold til offshore-branchen kigger man også på andre markeder. Victor A/S er også repræsenteret på de relevante messer både i USA, UK, Norge og herhjemme.

Aktuelle opgaver

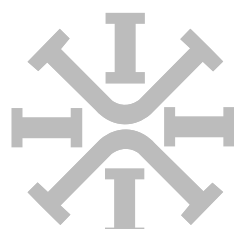
- Eksempelvis løser vi netop nu en større opgave for et biogasanlæg ved Oslo, hvor vi foreløbig står for engineering og leverance af 3 større tanke til projektet.

Inden for køleteknik producerer eller konverterer vi løbende 300-350 køleanlæg om året.

I den rustfrie afdeling har vi for en kunde produceret en "Mud Mix" pakke – en maskinpakke til håndtering af tilsætningsstoffer til boremudder på borerigge, hvor vi foreløbig skal levere fem sæt. Det er opgaver, vi forventer der vil være stor efterspørgsel på i markedet, understreger Ole Nygaard.

Avanceret 3D skæremaskine

Han gør også opmærksom på, at Victor A/S råder over en avanceret 3D-profilskæremaskine, en ProCutter PC600, som dels bruges i virksomhedens egen produktion, dels benyttes af andre virksomheder, der har behov for specielle skæringer af rør op til ø600 og 12 meter længde. Maskinen skærer med den størst mulige ensartethed og præcision, hvilket sikrer en høj kvalitet i det færdige produkt og reducere behovet for manuelt arbejde ved svejseforberedelse betragteligt.





Lyse udsigter for Nordjylland som maritim region

Der er en stærk maritim klynge i Danmark og i Nordjylland, som har gode muligheder for yderligere vækst og udvikling i et internationalt perspektiv. Det mener erhvervs- og vækstminister Ole Sohn

Ministeren besøgte MARCOD (Maritimt Center for Optimering og Drift) og Nordjylland i maj måned, og han var i den sammenhæng positivt overrasket over det, han så.

»Trods værftslukningerne i 90'erne har der udviklet sig en stærk maritim klynge i Nordjylland. Der er opstået mindre og mellemstore virksomheder, der leverer udstyr til skibsfarten. Og så er der enkelte større virksomheder, som viser vejen, og som er vigtige for sammenhængskraften i den nordjyske maritime klynge. Der er også udviklingsmuligheder i de nordjyske havne,« siger Ole Sohn.

Og netop udviklings- og vækstmuligheder er der fokus på i de anbefalinger, som er kommet fra Regeringens Vækstteam for Det Blå Danmark. En gruppe, som blev nedsat for at undersøge, hvordan vækstvilkårene for Det Blå Danmark konkret kan styrkes. På baggrund af anbefalingerne vil regeringen nu udarbejde en handlingsplan, der vil bestå af en række konkrete initiativer med fokus på den maritime sektor.

I det hele taget satser regeringen på vækst på det maritime område.

»Det Blå Danmark er en af dansk erhvervslivs globale styrkepositioner. Derfor er det naturligt, at regeringen har udvalgt det maritime område, som et af de syv vækstområder, den ønsker at se nærmere på i forbindelse med regeringens arbejde med en offensiv erhvervs politik,« siger Ole Sohn.

DANSKERE ER I HØJ KURS

Styrkerne i den maritime sektor i Nordjylland og i Danmark ligger ifølge ministeren inden for blandt andet container-skibsfarten og administration af produkttankskibs-pools. Her har Danmark nogle af verdens største operatører og skibsejere.

»Danmark har også særlige styrker inden for specialskibs-segmenter, og helt generelt er vores udstyrsindustri, hvor danske virksomheder blandt andet udvikler skibsmotorer

og pumper, også et område med potentiale. Karakteristisk for alle disse områder er, at de er stærke på eksport.«

Han understreger, at på baggrund af disse erhvervs-mæssige styrkepositioner, er det vigtigt, at Det Blå Danmark vedligeholder og videreudvikler stærke maritime kompetencer – både de kommercielle og de mere tekniske.

»Danske maritime købmænd er i dag i høj kurs internationalt, og der er stor efterspørgsel efter danske maskinmestre, blandt andet inden for offshorebranchen. Vi er stærke på disse punkter, men skal sørge for at holde os i front også i det lidt længere perspektiv. I Nordjylland er der et stærkt miljø og udviklingsmuligheder særligt omkring havnene, og der er små og mellemstore virksomheder, der leverer specialiserede produkter til nybygninger og reparationer af skibe,« pointerer Ole Sohn.

Han fremhæver Nordjylland som en stærk maritim kompetenceklynge, der for eksempel rummer maritime uddannelsesinstitutioner som Skagen Skipperskole, MARTEC og skoleskibet Danmark. Uddannelsesinstitutioner som Aalborg Universitet bidrager også til den maritime kompetenceklynge i Nordjylland igennem uddannelse af ingeniører til udstyrsindustrien.

STÆRK MARITIM HUB

Ole Sohn ser frem til den videre udvikling af den maritime sektor i Danmark.

»Der er bred politisk opbakning til branchen, og jeg glæder mig nu til at arbejde med de endelige anbefalinger fra Vækstteamet for Det Blå Danmark - og med de satsninger, som kan skabe vækst og beskæftigelse. Jeg tror, vi har gode muligheder for at blive et stærkt europæisk maritimt hub,« siger han.

En helt afgørende forudsætning for beskæftigelse er, at de danske virksomheder får gode muligheder for at skabe vækst.

»Det var også det budskab, der kom frem på et dialog-

møde med de maritime interessenter, som blev afholdt for nylig. Og så mener jeg, at vi kan lære af og lade os inspirere af maritime vækstnationer, som Singapore, Kina og Korea, som jeg selv har besøgt.«

Her tænker han blandt andet på markedsføring, tiltrækning af virksomheder og en mere målrettet satsning på udvikling af klyngen.

»Vi skal fortsat have fokus på, hvordan vi kan styrke den grønne omstilling også inden for Det Blå Danmark. Vi skal have fokus på udvikling af Danmark som maritim platform for internationale virksomheders virke i Europa,« siger Ole Sohn.



FOTO: EFRAMEDK



FOTO: EFRAME.DK

MARITIME PERSPEKTIVER

En færge bygget i kulfiberkomposit samt et maritimt brancheudviklingscenter var på dagsordenen, da erhvervs- og vækstminister Ole Sohn i september tog i mod en nordjysk delegation.

»Ministeren var meget åben og positiv overfor begge projekter, som han gerne vil have yderligere materiale om. Senest i udgangen af oktober vil vi derfor levere en konkret indstilling om begge initiativer,« lyder det samstemmende fra delegationen, som bestod af borgmester i Frederikshavn Kommune Lars Møller (V), byrådsmedlem Birgit Hansen (S) og administrerende direktør i det nationale maritime center for udvikling og drift, MARCOD, Niels Christensen. Ministeren blev på mødet forelagt muligheden for at producere fremtidens inlandsfærger i kulfiberkomposit. Erfaringer fra færgeprojektet ØKO-Ø i det tværskandinaviske samarbejde MARKIS med støtte fra Den Danske Maritime Fond viser nemlig, at kulfiberkomposit kan reducere vægten på færger betragteligt. Det er med til at reducere brændstofforbruget og dermed udledningen af CO₂ og andre emissioner væsentligt.

Alene i Danmark er der cirka 45 småfærger med en gennemsnitlig levetid på 38 år, så potentialet er stort, vurderer adm. direktør i MARCOD Niels Christensen:

»De eksisterende færger i stål er teknologisk forældede og ikke særlig miljøvenlige, og mange af de små færgeselskaber er økonomisk trængte. En færge i kulfiberkomposit og eventuelt med eldrift kan være løsningen på både økonomiske og miljømæssige udfordringer,« siger han.

MARITIMT BRANCHEUDVIKLINGSCENTER

Den nordjyske delegation foreslog samtidig ministeren, at der etableres et maritimt brancheudviklingscenter i Nordjylland, hvor en stor del af industrien og de maritime uddannelser ligger. Centret skal samle de maritime uddannelser i området og skabe en ramme, hvor maritime udstyrsproducenter kan kompetenceudvikle medarbejdere og kunder. Centret skal også fokusere på forskning og produktudvikling i et tæt samarbejde mellem industrien og forskningsinstitutioner som fx Aalborg Universitet.

Ole Sohn og Vækstteam for Det Blå Danmark besøgte MARCOD og Frederikshavn i maj 2012 og delegationen blev i den forbindelse inviteret til møde på Christiansborg.



FOTO: EFRAME.DK

Kvalitet sælger Det Blå Danmark ude i verden

Det Blå Danmark og det maritime erhverv i Frederikshavn Kommune har et kæmpe markedspotentiale ude i verden, fordi danske maritime virksomheder er innovative, producerer kvalitet og leverer til tiden

De markante havneudvidelsesplaner i Frederikshavn og Skagen tiltrækker allerede nu interesse fra maritime virksomheder, og fra flere sider er opmærksomheden på kvaliteten og potentialet i den maritime klynge i Nordjylland stigende.

»Der er et stort markedspotentiale, fordi det er en solid blå klynge, der hænger godt sammen med flere netværk og mange underleverandører. Den blå klynge eller Det Blå Danmark står for 30 procent af vores eksport, og lønnen er desuden gennemsnitlig 25-30 procent højere i det maritime. De betaler derfor mere i skat, og det er godt for Danmark. Det er vigtigt at sætse markant på det område, fordi vi har en styrkeposition der,« siger Jan Fritz Hansen, vice-direktør i Danmarks Rederiforening og med i bestyrelsen i MARCOD (Maritimt Center for Optimering og Drift). Danmarks Rederiforening lavede i november 2011 en rapport sammen med Dansk Metal, som klart viser, at den nordjyske klynge adskiller sig positivt, samt at man laver kvalitet i Danmark. Den nordjyske klynge er også stærk på offshore siden med mange underleverandører og som servicehub.

MÅLRETTET INDSATS

Regeringens Vækstteam for Det Blå Danmark anbefaler en målrettet og markant international markedsføring af den maritime industri, satsning på offshore og det arktiske område, bedre uddannelsesmuligheder, forskning og udvikling på tværs af industrien med fokus på grønne og højteknologiske løsninger.

Udspillet blev diskuteret i september med repræsentanter fra hele den maritime industri, og anbefalingerne herfra indgår i regeringens nye maritime strategi, der har til formål at løfte og samle den maritime industri og Det Blå Danmark.

»Det er godt, at der sættes en vision for et helt erhverv. Samtidig er det vigtigt, at vi får styrket innovationen,

så vi kan udvikle de teknologier, vi har brug for med de mange miljøkrav, der stilles til skibsfarten i dag,« mener Jan Fritz Hansen.

KÆMPE POTENTIALE

Jan Fritz Hansen har flere gange besøgt det maritime miljø i Nordjylland, og han og foreningens redere var imponerede over dynamikken i det nordjyske.

»De har visioner og skaber synlighed over for rederne i København. De har et speciale i et lille land. Nordjyder står stærkt på servicering og facilitering, og det er vigtigt i et arktisk eventyr, hvor Nordjylland er tæt på. Her er brug for at bore efter olie og gas, samt supply og servicering, og vi kan bygge gear og udstyr til lave minusgrader,« siger han. Jan Fritz Hansen nævner greentech som et andet oplagt vækstområde:

»Vi ser masser af miljø- og klimaudfordringer til skibe i dag. Det kræver meget af underleverandørerne. Vores moderne flåde lever op til det, og det er en fordel for de danske maritime virksomheder. Det er en værdifuld viden, vi kan sælge til resten af verden, og det er et kæmpe potentiale for Nordjylland og Danmark.«

Martin Peter Næsby er direktør i Olie Gas Danmark. Han mener også, at Danmark har et stort potentiale på offshore:

»Danske virksomheder i olie- og gassektoren er generelt konkurrencedygtige. Netop fordi den danske olie er svær at indvinde, er danske virksomheder og medarbejdere blevet tvunget til hele tiden at udvikle teknologien og kompetencerne - og samtidig være omkostningseffektive. Det har selvfølgelig gjort dem konkurrencedygtige på det globale marked. Der ligger således fortsat masser af indtægtsmuligheder og tusinder af arbejdspladser og venter globalt.« Den maritime klynge i Frederikshavn Kommune rummer en bred vifte af kompetencer, som i dag bliver brugt inden for offshore-sektoren. Flere af kommunens virksomheder

Specialviden og kreativitet SKABER RESULTATER

REDERIER I HELE VERDEN BENYTTET DANSK SPECIALVIDEN TIL LOVPLIGTIGE SYN AF KRANER, DAVIDER OG REDNINGSBÅDE.

Hytek er som navnet antyder specialister i hydraulik, og leverer og reparerer blandt andet skræddersyede kraner og davider til redningsflåder til skibe i hele verden. Virksomhedens ingeniører besidder både specialviden og kreativitet, og derfor kan Hytek ofte tilpasse løsninger til den enkelte kundes behov.

- Vores folk kender også alt til lovgivning og sikkerhedskrav i de forskellige flagstater, og vi samarbejder med teknikere i lande som Brasilien om syn af skibe og kraner. Vi uddanner også kundernes medarbejdere i at føre tilsyn – en uddannelse vi har udviklet sammen med MARTEC, en af søfartsstyrelsens godkendte uddannelsesinstitutioner, fortæller Project Manager Ian Fleming McCurdie fra Hytek.

SKABTE SELV CRALOG -UDDANNELSE

Uddannelsen kom i stand, da Hytek selv ville have egne medarbejdere uddannet i at udføre lovpligtige syn af redningsudstyr. De enkelte fabrikanter "holdt på hemmelighederne" og derfor måtte Hytek selv skabe en uddannelse. Den blev så effektiv, at virksomheden fik forespørgsler fra kunder om også at uddanne deres folk i den specielle CRALOG-uddannelse, som Hytek er de eneste der tilbyder.

- Det er med til at højne sikkerheden til søs, at redningsudstyr og kraner bliver synet og repareret efter reglerne. Vores teknikere kan også stå for reparationer, når de er

ude på syn, og vi har en række aftaler med faste kunder om reparation og syn på deres skibe overalt i verden. Vi er også repræsenteret på de internationale databaser, hvor man booker de lovpligtige syn, fortæller Ian McCurdie.

FRA SPECIALKRANER TIL HØSTMASKINER

Teknikerne har dog andet end syn på programmet. Hytek, der råder over moderne højteknologiske værksteder, udvikler, designer, leverer og monterer hydrauliske og mekaniske anlæg, løftegrej og kraner samt udstyr til redningsflåder, og har blandt andet designet så forskellige produkter som en ikke-magnetisk specialkran til en svensk minerydder og en høstmaskine til pil, der bruges til biobrændsel.

www.hytek.dk



Interiør af høj kvalitet til OFFSHORE OG MARINE

Norisol A/S har mange kompetencer fordelt på koncernens 1200 medarbejdere. Indenfor offshore-området er Norisol A/S i dag kendt for teknisk isolering, stilladsentrepriser og overfladebehandling. Afdelingen i Frederikshavn har også stor erfaring i aptering og interiør til den maritime branche, hvor Norisols medarbejdere kan stå for alle dele af entreprisen – design og produktudvikling, projektledelse, installation og supervision, levering af inventar samt indretning.

- Vi er eksperter i interiør til skibe og offshore-industri. Eksempelvis kan vi levere færdige kontormoduler til boreplatforme, kabiner til hotelplatforme, toiletkabener og meget mere. Vi kan også stå for ny- og ombygninger på alle typer skibe: Supplyskibe, færger, fragtskibe, og luksuslinere, fortæller regionschef Vagner Jensen fra Norisol i Frederikshavn.

Holder de stramme tidskrav

Norisol A/S har egne tyndpladeværksteder og møbelproduktion, men samarbejder

også med en lang række dygtige underleverandører. Det er med til at sikre, at man både kan levere den lovede kvalitet og kan holde de ofte korte leveringstider, som kunderne ønsker.

Foruden interiør til offshore og marine har Norisol A/S kompetencer inden for teknisk isolering, stillads- og facadeentrepriser. Koncernen er repræsenteret over hele Danmark, Norge og Sverige samt i Aberdeen, og blandt kunderne er brancher som olie- og gasindustrien, rederier og værfter, kraftværker, byggebranchen, medicinal- og levnedsmiddelindustrien og mange andre.



www.norisol.dk

Vinder på maritimt fællesskab

Værftet Orskov Yard præsterede et driftsoverskud på 26 millioner kroner i 2010/11 og er på vej mod et lignende resultat i år. Værftet peger på, at klyngen af maritime virksomheder i Nordjylland i væsentlig grad bidrager til at gøre det profitabelt at drive reparationsværft i Frederikshavn

Orskov Yard er et af Skandinaviens største reparationsværfter med fire dokke og plads til skibe på op til 215 x 34 meter.

Adm. direktør, Jeppe Ørskov, forklarer, hvordan den unikke, maritime klynge i regionen bidrager positivt til forretningen:

»Vi skal kunne lave alt på et skib, og derfor er det godt at kunne trække på ressourcer og viden hos andre virksomheder med maritime kompetencer. Og dem har vi rigtig mange og dygtige af her i området.«

Allerede i dag reparerer værftet mange skibe fra offshoreindustrien, men de forventer at kunne skabe yderligere vækst på dette marked i fremtiden. De har derfor stiftet datterselskabet "Orskov Offshore", som er målrettet vedligehold af borerigge i offshoreindustrien.

Orskov konkurrerer ikke med østeuropæiske værfter på priser, men på tid, effektivitet og kvalitet. Den effektivitet og kvalitet fås ved at bruge danske håndværkere.

»Det, vi driver, er ren og skær håndværksarbejde, og det er det, vi er dygtige til heroppe. Vi lever højt på kvalificeret arbejdskraft i Danmark, og vi vil på Orskov bruge dansk arbejdskraft, så meget vi kan, også i fremtiden. Af den simple grund, at de er de bedste,« siger Jeppe Ørskov.

STÆRK ENHED

Værftet har i dag cirka 215 ansatte, og den kommende havneudvidelse vil gøre hele den maritime sektor og området mere attraktivt.

»Havneudvidelsen vil afstedkomme ekstra indtjening

over tid. Det gør Frederikshavn endnu mere interessant, fordi udvidelsen bør kunne tiltrække nye virksomheder og kompetencer, og på den måde står vi endnu stærkere som klynge.«

Det maritime netværk Maritime Network – Port of Frederikshavn står sammen om udvidelsesplanerne af havnen.

»Maritime Network er talerør for en mængde virksomheder, og det er stedet at være, fordi det repræsenterer de maritime virksomheder fint. Vi kender hinanden her og basis er gensidig tillid. Det er det, vi lever af - at levere

kvalitet til tiden. Det giver tillid.«

Ifølge Jeppe Ørskov er det, der gør dem stærke, at de individuelle virksomheder går sammen om at løfte opgaver.

»Vi har en stærk maritim klynge her i området, hvor en bred vifte af kompetencer er repræsenteret. Når vi arbejder sammen, er vi derfor i stand til at klare enhver service- og reparationsopgave, hvor vi er konkurrencedygtige på både tid og kvalitet. Vi samarbejder med 20 – 25 virksomheder, som udgør en stærk enhed, og så ligger den det helt rigtige sted,« fastslår Jeppe Ørskov.



Global omstilling er et must

For Karstensens Skibsværft i Skagen handler det om sammen med den maritime klynge i Nordjylland at være om sig ude i verden, fordi branchen er global. »Vi skal kunne omstille os hele tiden, fordi markedet ændrer sig»

Værftet har lige afleveret et skib til Norge, og de har fem skibe i ordre over de næste halvandet til to år. Det sikrer arbejdet for de 240 ansatte plus underleverandører de næste par år, og man forventer at ansætte minimum 25 medarbejdere yderligere.

Det seneste år har Karstensens leveret fem nybyggede skibe til Norge, Irland og Grønland.

De fire første er store fiskeskibe, mens det femte er et forskningsfartøj, og generelt bygger værftet store fiskeskibe på 60-70 meter. To tredjedele af forretningen er nybygning resten reparation.

For direktør på Karstensens, Tage Rishøj, er det maritime Nordjylland en stærk klynge, der giver ordrer i bogen.

»Traditionerne er stærke heroppe, og vi er afhængige af hinanden. Derfor ligger vi, hvor vi gør. Da Aalborg Værft, Danyard og Ørskov Skibsværft Frederikshavn lukkede, var vi nervøse for, om vores underleverandører nu forsvandt. Men det gjorde de heldigvis ikke – de har omstillet og udviklet sig, og det er en klar styrke i dag. I dag er vi Danmarks stærkeste værftskommune – det skal vi være stolte af,« mener Tage Rishøj.

Et eksempel på det gode netværk og samarbejde i Skagen er, at Tage Rishøj to gange har været udlånt som direktør til Danish Yachts her i Skagen, hvor han også har siddet i bestyrelsen i ti år.

»Mange kan ikke forstå det, men vi skal hjælpe hinanden heroppe. Jeg skubbede på for at gennemføre den nye strategi med at bygge serviceskibe i komposit til vindmøl-

leindustrien i stedet for at bygge luksusyachts.«

EGNE UDVIDELSESPANER

Karstensens Skibsværft har sine egne udvidelsesplaner i forbindelse med havneudvidelsen i Skagen.

»Vi vil gerne lave en dok inde hos os selv, hvor hjertet er. Vi er afhængige af værksteder og logistik, der er tæt på. Udvidelsen af Skagen Havn er mest arealer, men de skal jo bruges til noget, der passer ind her. F.eks. skulle man tage fat i vindmøllevirksomheder, der eksempelvis kunne lave et testcenter her.«

Det planlagte store nye havnebassin vil give muligheder for reparationsopgaver på større skibe.

Tage Rishøj ser et potentiale i bunkring i forhold til havneudvidelsen:

»Der er sandsynligvis regler på vej om at forbyde bunkring til søs. Det betyder, de skal bunkre i havn, og det er rederierne selvsagt imod. Hvis reglerne kommer, kunne udvidelsen af havnen i Skagen være et oplagt sted at bunkre.«

Værftet har også planer om at sætte en hal over deres dok.

For Tage Rishøj og værftet handler det i fremtiden om hele tiden at se efter nye muligheder, lige pt. er det meget Norge, og værftet håber, at der igen skal ske en fornyelse af flåden i Irland og Skotland.

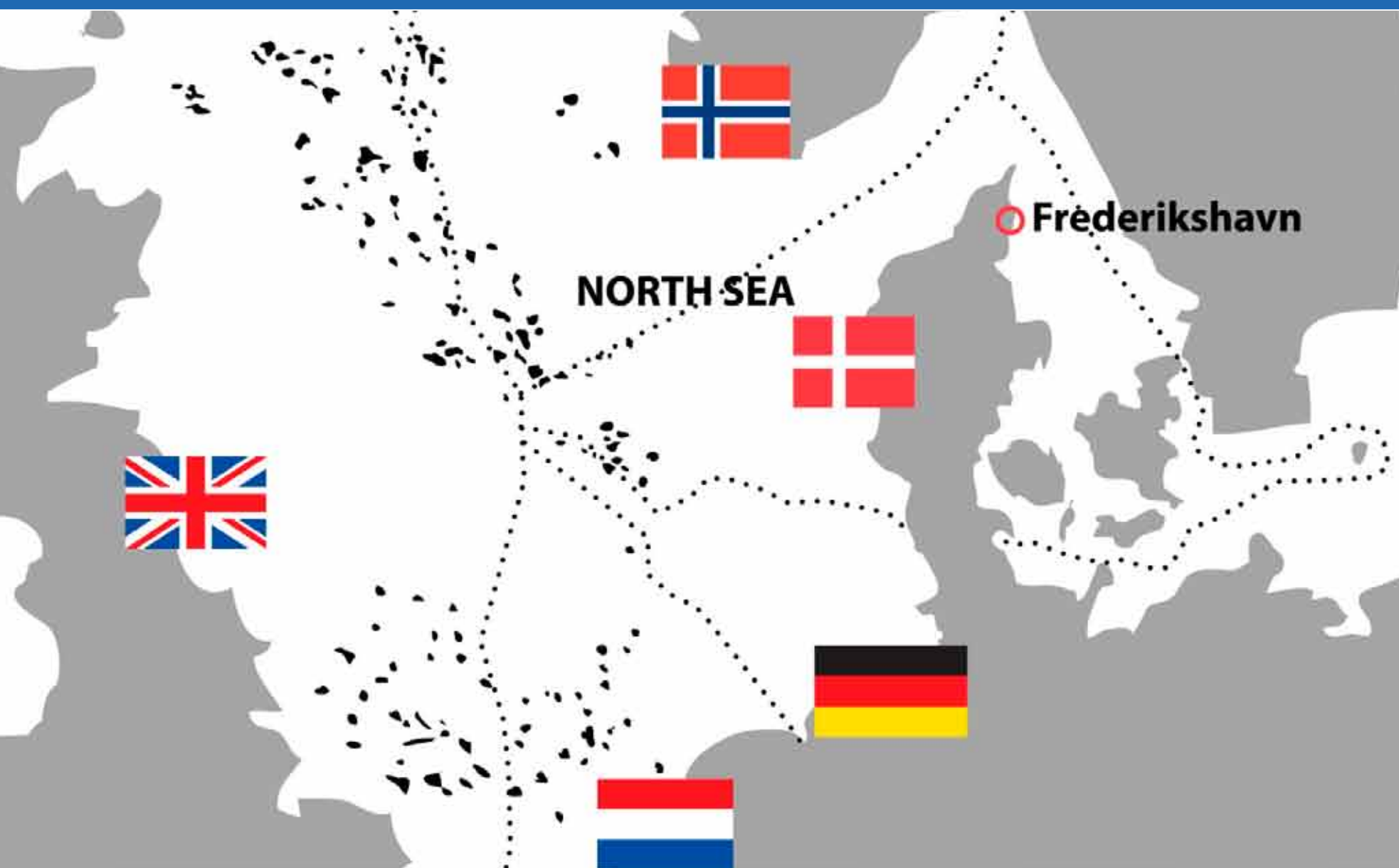
»Vi fokuserer på det, vi er gode til samt har et øje til offshore, vindmøller og serviceskibe.«

Han nævner Vestergaard Marine og MAN som gode eksempler på virksomheder, der har været gode til omstilling og samarbejde.

»Vi samarbejder på tværs på mange plan i det maritime heroppe, og her er masser af synergi, hvor vi både samarbejder og henviser kunder til hinanden,« mener Tage Rishøj.



PORT OF FREDERIKSHAVN - SERVICE TOWARDS NEW HORIZONS



For more details visit: www.maritime-network.dk and www.fhhavn.dk

SIKKERT I HAVN MED HJULMANDKAPTAIN

HJULMANDKAPTAIN NAVIGERER MED SIKKERHED OG SOLID ERFARING I DET HAV AF
REGLER, DER KNYTTER SIG TIL HAVNERELATERET VIRKSOMHED.

Som et af Jyllands største advokatfirmaer stiller HjulmandKaptain med det stærkeste hold af målrettede juridiske ekspertiser. Derfor har en række af Nordjyllands havne valgt HjulmandKaptain som rådgiver, og det samme har sværvægterne i Frederikshavn Maritime Network samt mange andre af de havnerelaterede virksomheder i Nordjylland.

Med den ballast vil HjulmandKaptain også gerne invitere din virksomhed indenfor. Vi har kunder i hele landet og ser ingen grund til, at du ikke også skal gå tørskoet i land - uanset om din virksomhed er ved at etablere sig, ved at indgå kontrakter, ved at købe op eller i gang med et generationsskifte.

- Vi har tradition for at servicere virksomheder med relation til det maritime område og er højt specialiserede med bred erfaring inden for den blå sektor med både havnene og de virksomheder, der har tilknytning til havne og fiskeri, forklarer Jens Stadum.

Han er advokat (H), partner og specialiseret inden for juraen omkring fiskeri. Han har særlige kompetencer i de retsområder, der vedrører skibe, herunder overdragelse af skibe og kvoter samt selskabskonstruktioner i forbindelse hermed - både på nationalt og internationalt plan.

Indgående indsigt i Havneloven og de særlige skattemæssige forhold, der knytter sig til havne og havnerelaterede virksomheder, er afgørende for overlevelse i den maritime sektor. Skatteforholdene for den maritime sektor er kompliceret lovstof, ligesom særlige forhold gør sig gældende i forbindelse med indgåelse af kontrakter.

- Vi kan bidrage med den helt særlige ekspertise, der er brug for i forhold til at undgå fejl og minimere risikoen for tab. Vores rådgivning hviler på dybtgående juridisk indsigt og mange års erfaring med den maritime branche, udtaler Karsten Madsen. Han er advokat (H) og partner i Frederikshavn - en afdeling, der har stor berøring med det maritime erhverv og tæller 40 ansatte.

Vi byder dig velkommen om bord hos HjulmandKaptain!



Det perfekte match

"Hver eneste gang vi henvender os med en aktuel problemstilling, bliver vi koblet sammen med den helt rette ressourceperson i HjulmandKaptains interne organisation. Derfor holder vi godt fast i HjulmandKaptain, der repræsenterer solid juridisk indsigt og har kompetence til at løse de mange forskelligartede opgaver, vi står overfor. Det drejer sig bl.a. om køb og salg af ejendomme, tvangsauktioner over skibe og større skadesager. Vi benytter os ydermere af juridisk sparring i forhold til problemstillinger, vi i hverdagen løber ind i."

Willy Bent Hansen,
adm. direktør, Skagen Havn

Troværdig sparringspartner

"I fiskeribranchen sker der hyppigt forandringer på det lovgivningsmæssige område. Derfor har vi brug for kompetente juridiske sparringspartnere, og HjulmandKaptains advokater har et stort knowhow inden for det blå erhverv både på land- og vandsiden. Vi bruger HjulmandKaptain som vores faste advokatforbindelse, og vi er sikre på god loyal sparring og rådgivning, der er 100 procent up to date.

Morten Broberg,
adm. direktør, FF Skagen

Hurtig og præcis rådgivning

"Vi har benyttet os af HjulmandKaptains juridiske rådgivning al den tid, værftet har eksisteret, og vi er meget tilfredse. I vores branche har vi brug for hurtig og præcis rådgivning, og det er netop, hvad vi får. Rådgivningen er juridisk velfunderet, og vi lægger vægt på, at HjulmandKaptain både er tæt på og agerer på et højt juridisk niveau. Netop denne kombination er af afgørende betydning for os."

Jeppe Ørskov,
direktør, ORSKOV YARD A/S, Frederikshavn



HjulmandKaptain

HjulmandKaptain er blandt Jyllands største advokatfirmaer med 125 ansatte, heraf 48 jurister, som alle samarbejder indenfor en lang række juridiske specialtområder. Ring på tel. 7015 1000 eller læs mere om os på www.hjulmandkaptain.dk

VORES VIDEN ER DIN STYRKE

Fra industri til innovation



Senior Manager Torben Johansen



Direktør Poul Knudsgaard

MAN Diesel & Turbo i Frederikshavn er i dag en innovativ vidensvirksomhed med stærke kompetencer inden for udvikling og servicering af bl.a. propellere og firetakts dieselmotorer.

I takt med at fjernøstlige værfter udkonkurrerer europæiske, og industriproduktion flytter til billigere lande, har MAN Diesel & Turbo taget konsekvensen. Virksomheden, der er blandt verdens største leverandører af store dieselmotorer, propellere og serviceløsninger til skibsfarten, har gennemgået en transformation gennem de seneste 3-4 år.

Verdensomspændende serviceydelser

- Vi er en del af en verdensomspændende virksomhed, der er til stede i 116 lande, hvilket betyder, at vi kan bistå vores kunder med gode serviceløsninger, der hvor de er. Af samme årsag er vi i dag mere en udviklings- og salgsorganisation med en stor teknisk viden samlet her i Frederikshavn, mens produktion og montage typisk klares ude omkring i verden. I dag bliver mange skibe nemlig bygget i Fjernøsten. Så har vi til gengæld udvikling, salg og service

koncentreret her, hvilket har vist sig at give en god synergi, understreger direktør Poul Knudsgaard.

Afdelingen i Frederikshavn råder over et topmoderne testcenter og her er der blandt andet investeret 50 mio. kr. i udviklingen af udstyr til test af nye motorer. Lanceringen af testcenteret foregår i maj 2013. Desuden samarbejder koncernens specialister med store kunder om nye og bedre løsninger, der hjælper kunder til at blive konkurrencedygtige på verdensmarkedet, og understøtter de stigende miljøkrav.

Sænker kundernes omkostninger

- I dag er rederibranchen presset af faldende fragtrater og mindre handel på grund af den globale krise, og vores kunder står samtidig overfor at skulle imødekomme de stramme miljøkrav. Med vores mere end 110 års erfaring, kombineret med dygtige medarbejdere, der er fremme i skoene ift. nye teknologier og muligheder, er vi derfor en vigtig medspiller, når omkostningerne skal sænkes. Udvikling af endnu mere energieffektive motorer, gear og

"...Med vores mere end 110 års erfaring kombineret med dygtige medarbejdere, der er fremme i skoene ift. nye teknologier og muligheder er vi derfor en vigtig medspiller, når omkostningerne skal sænkes."
- Senior Manager Torben Johansen

propellere kan bringe brændstofforbruget ned med måske ekstra 10 procent på totaktsmotorer, som udgør 80 procent af markedet globalt, siger Senior Manager Torben Johansen, som er chef for Propeller og Aft Ship nysalgssafdelingen.

Som led i dette ejer MAN Diesel & Turbo i dag den banebrydende Kappel-teknologi, der er et design af propellerblade, som giver en højere ydelse, og kombineret med eksempelvis MAN Diesel & Turbo's G-motor får skibet en fremdrivning, der er helt unik, og som lever op til de skrappeste miljøkrav.



Maritime seminar og konference lokaler

MAN Primeserv Academy udlejer gerne faciliteter til konferencer, seminarer og møder. Beliggenheden i Frederikshavn byder på fremragende maritim udsigt og nærhed til de spændende havneaktiviteter.

Konferencen "Skibsfart i forandring" i august blev en stor succes for deltagerne, fortæller forsker Roberto Rivas Hermann fra Aalborg Universitet, som var blandt arrangørerne:

- Stedet passede perfekt for konferencen og de 20 deltagere, som havde god plads og fik fin service. Det var

godt organiseret og vi havde stor glæde af de maritime omgivelser. MAN stillede også ekspertise til rådighed, og forsynede os med materialer til kurset. Vi vil bestemt gerne arrangere konference sammen med MAN Primeserv Academy igen, understreger Roberto Rivas Hermann



Leje af lokaler



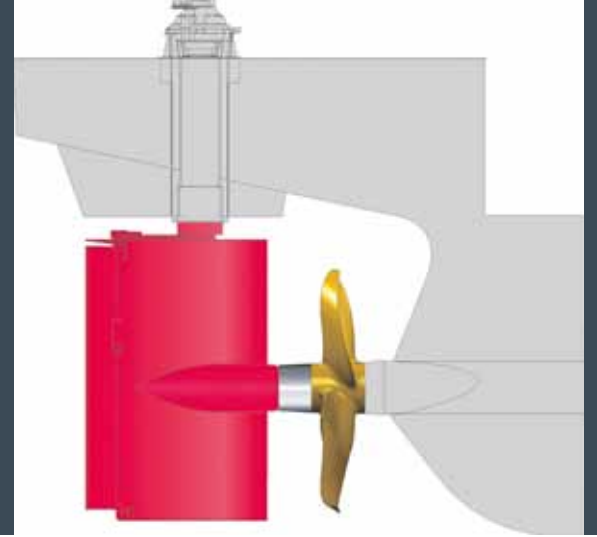
Kursuskatalog



Yara Gas 1 fik en renoveret motor på rekordtid.



Maersk Supply Service sænkede brændstofforbruget og øgede effekten.



Kappel propellerblade giver store brændstoffbesparelser.

Få service 24/7 i hele verden. Hør om Yara Gas' oplevelse

Skibet Yara Gas 1 fik totalt motorhavari på Themsen d. 11. december 2011. Rederen kontaktede MAN PrimeServ Service Center Danmark, som straks sendte en superintendent engineer af sted for at vurdere skadens omfang og de nødvendige tiltag for videre drift. MAN PrimeServ havde en tilsvarende brugt motor stående i Frederikshavn, som blev renoveret og klargjort over julen. Imens blev Yara Gas1 bugseret til Frederikshavn.

I januar blev den renoverede motor lagt i, og midt i februar kunne Yara Gas 1 sejle en vellykket prøvetur. Skibet var i drift og kunne igen betjene rederiets kunder.

Resultat af samarbejdet mellem rederen og MAN PrimeServ:

- Hurtig on-site vurdering og rådgivning.
- Kort offhire med mindre driftstab på grund af renoveret motor.

Effektivitet og stor trækraft med mindre brændstofforbrug

Maersk Supply Service råder over en flåde af stærke supplyskibe, som klarer tung transport og flytning af eksempelvis borerigge. Her er det såkaldte pæletræk vigtigt – et mål for skibets trækraft i tons.

MAN Diesel & Turbo's innovative ingeniører har udviklet propellere og dyser med en optimal performance til en serie af Maersk's T-skibe og en serie igangværende nybygninger. I forbindelse med en række modelforsøg er der opnået særdeles gode resultater, der forbedrer skibenes energieffektivitet i form af blandt andet bedre EEDI (Energy Efficiency Design Index) samtidig med at pæletrækket er maksimeret.

Fordele for Maersk opnået i samarbejde med MAN Diesel & Turbo:

- Effektive propellere og dyser samt en optimering af skibet og dets fremdrivningsanlæg.
- Effekt og brændstofforbruget er sænket mere end 10 % samtidig med at pæletrækket er øget i forhold til tilsvarende fartøjer.
- Lavere emission og derved miljøfordele.

Miljøet, redere og chartere bliver alle vindere

Mange skibsredere og skibschartere har i dag mulighed for at reducere op til en femtedel af brændstofforbruget med en skræddersyet retrofit "slowsteaming" totalløsning fra MAN PrimeServ.

De fleste skibsredere skal i dag gøre deres skibe mere driftseffektive, og sammen med MAN PrimeServ får kunden – efter nøje analyser af skibenes data - retrofitet en totalløsning i form af frekvensomformer, nye effektive Kappel propellerblade og en ror bulb bag propelleren. Alt sammen nyeste teknologi og optimeret til at matche den nye såkaldte "slowsteaming" profil. Med en brændstoffbesparelse på 20 %, er løsningen for kunden tjent ind på kun to år, og vil derefter give en mærkbar total besparelse.

Gevinster for rederiet:

- Betydelig brændstoffbesparelse på op til 20 % ved totalløsninger fra MAN PrimeServ.
- Miljøgevinst i form af lavere emissioner som SO_x, NO_x og CO₂.
- Stærkere konkurrenceparameter i et hårdt presset marked gennem lavere driftsomkostninger.



Service Center Denmark
primeserv-frh@mandieselturbo.com
96 20 41 00



MAN Alpha
sales-frh@mandieselturbo.com
96 20 41 00



MAN Slowsteaming website
primeserv-frh@mandieselturbo.com
96 20 41 00



FOTO: EFRAMED.K

KANONFED UDDANNELSE

Caroline Klüver er 19 år og bor i Frederikshavn. Hun begyndte i august på maskinmesteruddannelsen på MARTEC i Frederikshavn.

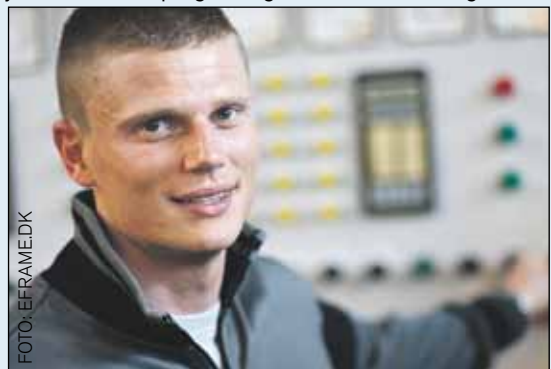
»Jeg vil gerne sejle og have med alternativ energi at gøre, og så kan jeg lide praktisk arbejde og det at have fingrene i det. Det får jeg her, og det er en kanonfed uddannelse med mange muligheder for forskellige job.« Hun er én af kun to piger på uddannelsen, og for hende tager det i alt fire et halvt år inklusiv værkstedsskole, ni måneders praktik og teori på skolen.

Caroline er glad for at være her, og det er nogle søde fyre, der har taget godt imod hende.

»Lærerne er gode til at forklare, og de giver plads til den enkelte. De er åbne og hjælper og vejleder med forskellige metoder, men vi skal selv finde ud af, hvordan vi løser opgaven bedst.«

Hendes drøm er at sejle en måned ad gangen og så holde et par uger fri.

»Vind, sol og bølgeenergi er meget spændende, og grøn energi er jo fremtiden. Jeg vil gerne arbejde i hele verden, og der står et job og venter, når jeg er færdig, fordi maskinmestre har den laveste arbejdsløshed. Og ja så er vi efterspurgte,« siger Caroline med et grin.



DRØMMEN ER OFFSHORE OG ENERGI

Rasmus Andersen er 29 år og bor i Aalborg sammen med sin kæreste. Han læser til maskinmester på MARTEC og er færdig om godt et år.

Han kom med en håndværksmæssig uddannelse som elektriker og skulle derfor tage et adgangskursus på et halvt år. I alt tager uddannelsen tre et halvt år.

»Jeg var træt af at arbejde som elektriker, fordi elektrikerarbejde er hårdt. Der skulle ske noget nyt, så jeg kunne få noget mere ansvar og knap så meget slid-somt arbejde, og gennem min kammerat hørte jeg om MARTEC. Maskinmesteruddannelsen er en bred uddannelse, der kan bruges til rigtig meget, og jeg er glad for, at jeg traf det valg,« siger Rasmus. Han kalder uddannelsen en bred vifte af åbne jobmuligheder.

»Der er brug for os, siger alle. Min drøm er at arbejde med offshore olie & gas og energi generelt. Jeg vil starte min karriere derfra. Jeg er ikke for fin til noget, men fru er ikke meget for, at jeg skal ud at rejse for meget. Det skal passe ind i familien.«

»Jeg har lært mange ting, og det er spændende undervisning. Jeg får svar på så mange ting, som jeg ikke vidste noget om, og det tekniske kan jeg godt lide.«



Efterspurgte unge

Maskinmestre kan få job næsten lige så nemt som at klø sig i nakken. MARTEC i Frederikshavn uddanner de unge til de mange maritime job, og søgningen er stigende. Der er i dag ventelister for at komme ind på uddannelsen

MARTEC er en af fem maskinmesterskoler i Danmark, beliggende i en boomende maritim sektor i Nordjylland. Det er en klar fordel, fordi skole og virksomheder er tæt på hinanden og udnytter en stor fælles viden og kompetencer.

»Virksomhederne har fået øjnene op for, at MARTECs maskinmestre har gode kompetencer og særdeles brugbar faglighed, og det har en positiv effekt på udviklingen i serviceerhvervene og erhvervslivet i det hele taget,« siger Pia Ankerstjerne, direktør for MARTEC.

Skolen er god til at indgå i dialog med virksomhederne og industrien om, hvad de kan bruge hinanden til.

»Lige pt. efteruddanner vi desuden svenske søfolk, der sejler for DFDS på vores søfartsskole. De skal have danske certifikater, og uddannelsen tilpasses deres konkrete behov. Tilsvarende har vi et godt samarbejde med fx Mærsk Oil og DONG omkring vores offshore- og sikkerhedskurser og udvikler pt. tekniske kurser i dialog med virksomheder som MAN Diesel & Turbo, Viessman, Solar med flere. Vi er i jævnlig og tæt dialog med industrien, og det gør vores uddannelser relevante og giver os indblik i, hvad virksomhederne har brug for. Gennem et tæt samarbejde kan vi konkret se, hvilke behov der er, og vores folk bliver holdt "up to date" på denne måde.«

Hun nævner også det gode samarbejde med Skagen Skippereskole, EUC Nord og Aalborg Universitet. Som eksempel nævnes uddannelsen af bevæbnede vagter til hindring af piratangreb på skibe.

LUKSUSPROBLEMER

Så godt som alle maskinmestre, der dimiterede fra MARTEC før sommer, er i arbejde.

»Det er jo specielt positivt i en tid, hvor det ellers kan være svært at få job. Vi kan konstatere, at fagligt håndlag kombineret med teoretisk kompetence på højt niveau, er den helt rette kombination til skibsfarten, offshoreindustrien og til industrivirksomheder med større driftsopgaver på land,« pointerer Pia Ankerstjerne.

MARTEC uddanner unge inden for maritime og polytekniske fagområder, og skolens avancerede energi- og miljølaboratorium anvendes til kursusvirksomhed, tests og indgår i stigende grad i undervisningen.

»Vores elever skal være i top rent uddannelses- og videnskabsmæssigt, og vi arbejder blandt andet på etablering af et maritimt brancheudviklingscenter i Nordjylland, hvor industri, uddannelser og forskning inden for tekniske og maritime kompetencer samles om træning, udvikling og innovation.

Brancheudviklingscenteret skal medvirke til, at den maritime industri får et solidt fodfæste på de potentielle vækstområder,« siger hun.

Lige nu er MARTEC i fuld gang med en internationaliseringsproces med nyt image og ny undervisnings- handle- og tænke måde på engelsk i hele organisationen. Processen støttes af Den Danske Maritime Fond.

»Det er helt bevidst. Vi skal være fremme i skoene og være proaktive. Branchen er international, og virksomhederne er ligeglade med nationalitet - det er færdigheder og evner, der vægtes,« understreger Pia Ankerstjerne.

VI UDDANNER DE UNGE TIL JOB

Frederikshavn Kommunes uddannelsespolitik fokuserer på unikke uddannelser, der passer til kommunens erhvervsstruktur. En ny uddannelsesstrategi skal være med til at understøtte væksten i erhvervslivet og give de unge en sikker billet til job

Sidste år besluttede byrådet at udarbejde en konkret uddannelsesstrategi, og det arbejde er i fuld gang.

»Det er alfa omega med et godt uddannelsesstilbud i kommunen, så de unge ikke flytter ud for at uddanne sig, for så aldrig at vende tilbage. Den udfordring skal

uddannelsesstrategien give et svar på, samtidig med at den skal sikre, at vi har et uddannelsesudbud, der passer til virksomhedernes behov, siger Rikke B. Gundersen, udviklingskonsulent i Udvikling og Erhverv i Frederikshavn Kommune.

Strategien bliver koblet tæt sammen med kommunens erhvervsstrategi, som har fire prioriterede vækstspor: fødevarer, energi, oplevelsesøkonomi og det maritime område. Kommunen har en lang tradition for maritime uddannelser og efteruddannelse, og det er den grund-

En uddannelse til sikkert job

Der er masser af vellønnede job i det maritime, og specielt skippere bliver der mangel på. Skagen Skipperskole har taget konsekvensen og indviede i januar en helt ny skole med det mest moderne udstyr, herunder simulatorer

Bygningen har stor lighed med stævnen på et skib, og den ligger en spytklat fra vandet på Skagen Havn. Her uddannes skippere til alle typer skibe, men skibe i dag er ikke, hvad de var for bare ti år siden.

I dag bygger man næsten kun specialskibe, og der skal specielle kurser til for at lære at sejle dem. De kurser tilbyder Skipperskolen.

»I dag sejler skibe med specielle operationer, f.eks. vindmøller, kabler og beton. Skibene er spækket med specialudstyr, f.eks. til montering af vindmøller. Det kræver specialviden, og den viden tilbyder vi. Desuden skal folk på skibene certificeres, og skibene skal helst sejle hele tiden. Derfor målretter vi vores kurser og uddannelser til de nye tider og nye skibe,« siger forstander for Skagen Skipperskole, Anders Chr. Toft Andersen.

Her er plads til 100 årselever, og skolen regner med en vækst på 20 procent på specialkurserne. Det maritime område mangler folk, fordi der for det første skal ske et kæmpe generationsskifte blandt de danske skippere. For det andet genererer offshoreindustrien en stor mængde mindre specialfartøjer, som har en vigtig funktion og derfor skal bemannes af besætninger, der har specialkompetencer.

»De folk, vi uddanner, har disse kompetencer, og vi designer kurser, som er målrettet dem, der tog deres uddannelse for år tilbage, og som nu har brug for at få suppleret deres uddannelse med nye kompetencer, der matcher nutidens og fremtidens krav,« pointerer Anders Chr. Toft Andersen.

FREMTIDEN ER LYS

Jobbene i dag på et skib er i styrehuset - ikke som matros.

sten, man nu bygger videre på. Der er nedsat en arbejdsgruppe bestående af Frederikshavn Kommune, Erhvervshus Nord og uddannelsesinstitutionerne MARTEC, EUC NORD og Skagen Skipperskole.

»Målet er, at de unge som uddanner sig i Frederikshavn Kommune får en sikker billet til et job, og at erhvervslivet i den maritime sektor får den arbejdskraft, som de har brug for. Vi har god vækst og fremgang inden for den maritime sektor, så det er vigtigt, at uddannelsesområdet fodrer erhvervslivet med de rette kompetencer, siger Rikke B. Gundersen.

»Med skipperuddannelsen kommer de ud som styrmand, og derefter kan de blive skippere, hvis de opfylder kravene om sejltid. Vore uddannelser er særdeles målrettede mod at give skipperne de kompetencer, det kræver at styre et moderne fartøj.«

Lønniveauet i den maritime sektor ligger gennemsnitligt 25 procent højere end i andre brancher, og alle skolens elever får job, fordi rederierne mangler folk.

»Fremtiden er lys, og der er mange gode job at få. Det er anslået, at den norske offshoreindustri skal bruge 65.000 mand de næste år, og det bliver et problem at skaffe kvalificerede folk. De folk er nogle af dem, vi uddanner. Det maritime er Nordjyllands styrke, og vi kan ikke tillade os andet end at satse på det. Vi har havnene og faciliteterne, og det er et stort vækstpotentiale,« mener Anders Chr. Toft Andersen.

Skagen er et godt brand, og som landets eneste skipper-skole er den ene om at uddanne fiskere, og derfor tiltrækker skolen folk fra hele Danmark.

Derudover satser skolen fremadrettet på uddannelsescertificering til offshoreindustrien. Skolen arbejder tæt sammen med MARTEC og Nordjysk Brand- og Redningsskole.

»Vi har meget at byde på, og sammen står vi stærkere. Vi vil sælge Nordjylland som én enhed, og vores samarbejde er målrettet med fokus på specialskibs- og offshoremarkedet. Med vores simulator kan vi levere alt inden for sejlads, mens MARTEC står for alt, der har med maskinrummet at gøre. I dag skal alle uddannelser certificeres, hvis man er seriøs, så det arbejder vi selvfølgelig målrettet på,« siger Anders Chr. Toft Andersen.

Ambitionen er, at Frederikshavn Kommune på sigt opbygger et maritimt uddannelsesmiljø, som uddanner folk med de rette kompetencer til hele landets maritime miljø. Det gælder både håndværksuddannelserne, på EUD-området, på de mellemlange videregående uddannelser og på sigt egentlige kandidatuddannelser. Derfor indgår både Aalborg Universitet og University College Nordjylland også i udviklingsarbejdet.



SKIPPERDRØMMEN GÅR I OPFYLDELSE

Nicolai Iversen er 28 år og læser til kystskipper på Skagen Skipperskole. Han bor i Lønstrup en time derfra og har kone og barn. Uddannelsen tager et halvt år for ham, fordi han allerede har opfyldt kravene om sejltid.

»Jeg vil gerne være skipper på mindre skibe. Tidligere var jeg bedstemand på uddybningskibe, f.eks. i havne. Jeg er ansat i Rederiet Høj i Horsens, som har fået mig herop. Det skal opkvalificere mig til skipper, så jeg må styre skibet.«

Han er glad for at gå på skolen.

»De bliver ved, indtil man forstår det. Det meste er teori, og simulatorerne er fantastiske – det er meget realistisk at lære på den måde. Desuden er her gode lærere, og vi får megen hjælp.«

Han ser meget lyst på sin fremtid.

»Der er flere gamle skippere i firmaet, så mine jobmuligheder er rigtig gode.«



JEG FÅR HELT SIKKERT ET GODT JOB

Atli Jonsson er 32 år og læser til sætteskipper på Skagen Skipperskole. En uddannelse, der tager halvandet år. Han bor i Tårnby ved Hirtshals, kører frem og tilbage hver dag, er nygift og lige blevet far.

»Det er det helt rigtige sted, jeg er. Skolen er rigtig god, og vi lærer en masse på kort tid.«

Han har sejlet i godt ti år på fisketrawlere.

»Jeg vil gerne noget andet end fiskeri og have nogle faste rammer, nu jeg har familie. Mit håb er at komme til Norge med supplyskibe, og der er rigeligt arbejde at få.«

Atli Jonsson skal ud at have sejltid bagefter for at blive færdig som skipper. Han ser lyst på sin fremtid i det maritime.

»At være dansk og arbejde i den maritime industri borger for kvalitet ude i verden. Det giver helt sikkert et godt job.«



ALT I EL til den maritime verden

Det begyndte som en el-installatørforetning i Brovst, der siden flyttede ind i den maritime klynge på havnen i Frederikshavn. Nu er nordjyske Scanel International A/S stærkt på vej til at etablere sig i et af verdens helt store vækstområder, Brasilien.

Scanel International A/S er et lysende eksempel på en virksomhed, der har formået at udvikle sig i takt med nye udfordringer og markeder. En høj grad af omstillingsparathed kombineret med en grundlæggende faglig ekspertise indenfor el, marine-elektronik og elektromekanik er med til at konsolidere den mere end 20 år gamle nordjyske virksomhed.

Scanel, med efternavnet International, er for længst vokset ud af Nordjylland. Men rødderne fornægter sig ikke, selv om verdensmarkedet nu står og venter med nye opgaver på nye destinationer. Fokus er stadig i høj grad på el-installationer om bord på skibe, men nu udvides markedet med nye opgaver indenfor offshore og havvindmøller i blandt andet Norge og Brasilien. Begge lande er i kikkerten hos den nordjyske udbyder af elektriske installationer og løsninger til den maritime verden og offshore-industrien.

Nye vækstmarkeder

Virksomhedens cirka 200 medarbejdere er fordelt på hovedsædet i Frederikshavn, en afdeling i Landskrona i Sverige, hvorfra Sjælland også dækkes, en afdeling i Skagen samt en automationsafdeling på Fyn. Etableringen af et selskab i Rio de Janeiro i Brasilien er på vej i løbet af 2012.

- Her er et voksende marked indenfor olie- og offshore-industrien, og vi oplever, at de skandinaviske rederier efterspørger os derude. Samtidig er det svært at rekruttere den nødvendige arbejdskraft lokalt, så når vi har kompe-

tencerne, er det jo oplagt for os at være til stede, siger teknisk direktør Torben Mikkelsen.

I begyndelsen vil det brasilianske selskab blive bemandedt med et par af Scannels egne folk, men planen er med tiden at oplære lokale medarbejdere. Det vil primært være udførelsen af opgaver på supplyskibe, der skal bære udvidelsen i Brasilien. Men herhjemme er det også havvindmøller og nye, skærpede lovkrav indenfor energiforbrug, miljøbelastninger og sikkerhed, der skal bære fremtidens vækst.

- På marinedelen ser vi også et marked indenfor systemer til håndtering af ballastvand, ligesom der de senere år har været et behov for installationer indenfor elektroniske søkort og brovagt-systemer. Og så er der helt generelt også på det maritime område et øget fokus på energibesparelser, hvor vi kan levere de optimale løsninger, hvad enten det drejer sig om lysstyring eller ventilation og HVAC - som står for heating, ventilation & air condition - generelt, siger Torben Mikkelsen.

Optimal placering

Placeringen i Frederikshavn er af stor betydning for Scanel International. Dels er Nordjylland porten til det øvrige Skandinavien og ikke mindst det store, norske marked. Dels er samarbejdet mellem de mange maritime virksomheder på havnen ikke uvæsentligt.

- Vi er stærke på hver vore kompetencer, og tilsammen kan vi levere hele løsninger til stort set alle grene indenfor det maritime område. For os, der ofte fungerer som underleverandør, er det af stor betydning, at vi har det tætte samarbejde med vore nabovirksomheder, som vi kender rigtig godt og ved, vi kan regne med, ligesom de kender til den kvalitet og leveringssikkerhed, vi står for, siger Torben Mikkelsen.

Om Scanel International A/S

Scanel International A/S er en professional leverandør af tekniske løsninger, der dækker et bredt spekter af ydelser til marine-, offshore- og vindmølleindustrien.

Scanel er i dag en af de absolut største og mest komplette virksomheder i branchen med hovedkompetencer inden for elinstallation, ingeniørydelser, sprinkler og ventilationsanlæg, reparation af elektromagnetiske motorer/generatorer samt maritim elektronik, kommunikations- og navigationsudstyr. Scanel dækker alle typer af projekter på nybygninger, opgraderinger og ombygninger og leverer

globalt, både standard løsninger og kundetilpassede løsninger, og er specialiseret i levering af turn-key-løsninger til marine- og offshoreindustrien.

Scanel blev stiftet i 1991 i Brovst af Ole Thue Hansen.

I 2001 indtrådte Palle Thordal Lavrsens i direktionen og ejerkredsen.

I 2002 påbegyndtes en udflytning af virksomheden til den maritime erhvervspark i Frederikshavn.

Udflytningen blev fuldført i 2005, og siden er der oprettet afdelinger i Skagen, Landskrona (Sverige) og på Fyn.





FOTO: EFRAMEDK

MARCOD udvikler det maritime Danmark

I 2011 så det nationale videnscenter MARCOD (Maritimt Center for Optimering og Drift) dagens lys. Centret arbejder for at udvikle den danske maritime branche via netværksfacilitering, projektledelse, videndeling og ikke mindst konkrete udviklingsprojekter i maritime virksomheder

I det stærke maritime miljø i Frederikshavn Kommune har det nationale maritime videnscenter MARCOD base på Frederikshavn Havn. Herfra hjælper centret den danske maritime service- og udstyrsindustri med at fremme innovationskraften og omsætte nye ideer til konkurrencedygtige produkter, ydelser og forretningskoncepter særligt inden for miljømæssig optimering og drift.

Målet med arbejdet er skabe bæredygtig vækst og udvikling i den maritime branche, herunder økonomisk vækst, vækst i beskæftigelsen samt vækst i kompetenceniveauet.

»Vi skaber resultater via aktiviteter såsom opsøgende virksomhedsbesøg, hvor vi hjælper de maritime virksomheder med at afklare deres udviklingsbehov på produkt og markedssiden. Vi er med til at identificere deres nærmeste udviklingszone, og vi hjælper dem med at finde de rigtige løsninger og fundraise til eventuelle udviklingsprojekter«, fortæller erhvervskonsulent i MARCOD Christine Lunde. Centret havde i maj besøg af Det Blå Væksteam og Ole Sohn og hilser anbefalingerne fra Væksteamet velkommen:

»Vi er meget enige i anbefalingerne og håber, at de bliver udmøntet i konkrete tiltag i regeringens handlingsplan sidst på året: vi arbejder især med grøn miljøteknologi som nyt forretningsområde for de maritime virksomheder som følge af nye skærpede regler til skibsfarten, samt bedre maritime uddannelsesmuligheder«, forsætter Christine Lunde.

STOR SPÆNDVIDDE.

MARCOD har også opgaver som netværksfacilitering og projektledelse, og de faciliterer foreløbigt to maritime netværk i Nordjylland. Et centralt maritimt projekt, som MAR-

COD har involveret sig i, er bygningen af en 1:1 færge i kulfiberkomposit. Et materiale som kan reducere vægten på færger betragteligt set i forhold til stålfærger. Det er med til at reducere brændstofforbruget og dermed udledningen af CO₂ og andre emissioner væsentligt.

MARCOD afholder også maritime konferencer, hvor den næste i januar 2013 handler om billige grønne færger i kulfiber eventuelt kombineret med eldrift.

VIRKSOMHEDSKONTAKTEN DET STØRSTE AKTIV

Den tætte virksomhedskontakt samt facilitering af maritime netværk i de danske havnemiljøer giver centret en indgående viden om det maritime miljø, og værdikæderne der driver dem. Denne viden bliver brugt til at stimulere eventuelle svage punkter i værdikæderne samt til at synliggøre den stærke maritime klynge i Danmark.

Jan Fritz Hansen, vicedirektør i Danmarks Rederiforening, sidder i MARCODs bestyrelse. Han kalder det en god kreds omkring supply og forskningssiden, og han ser muligheder i den nordjyske klynge:

»Der er mange muligheder i det nordjyske. En af mine redere var deroppe, og han var imponeret over det drive og den energi, de har i Nordjylland«, siger han. Selvom MARCOD har base i Frederikshavn, opererer de nationalt.

»Vi samarbejder og hjælper de virksomheder, som ønsker vores hjælp, uanset om de bor i Nordjylland eller på Sjælland – vores indsats skal ses i direkte forlængelse af de lokale erhvervskontorers arbejde og med rendyrket fokus på det maritime«, slutter erhvervskonsulent Christine Lunde.

OM MARCOD

MARCOD er juridisk organiseret som en fond og er finansieret af Fornyelsesfonden, Vækstforum Region Nordjylland, medlemmer og seks stiftere. MARCOD

samarbejder med relevante aktører i Det Blå Danmark, herunder uddannelsesinstitutioner, Europas Maritime Udviklingscenter (EMUC), Danske Maritime, Force Tech-

nology, det skandinaviske tværsamarbejde MARKIS (Maritimt Kompetence og Innovations samarbejde) med flere.

FOTO: EFRAMEDK

Sammenhold giver resultater

I Skagen er 42 maritime virksomheder gået sammen i netværket **Serviceteam Skagen Havn (STSH)**, som sammen yder komplet maritim service til skibe, der besejler Skagen Havn eller ligger på reden

Formålet med netværket Serviceteam Skagen Havn er at yde og styrke den maritime service på Skagen Havn og andre havne samt servicere byens virksomheder. Den fælles ånd i byen er stærk, og der kommer løbende nye medlemmer til.

»Vi har en meget åben organisation, hvor der er en god kontakt mellem virksomhederne. Vi bruger netværket til at finde de rette kompetencer, når en kunde henvender sig på havnen eller i netværket, så de får den bedste løsning til netop deres behov«, fortæller Kim Pedersen, der er formand for Serviceteam Skagen Havn.

De primære aktører i netværket er Karstensens Skibsværft, Danish Yachts, Elektromarine, Skagerak Pelagic, Fiskernes Fiskeindustri og Skagen Havn. Mange af netværkets øvrige virksomheder er underleverandører hertil. Til sammen udgør virksomhederne et komplet maritimt hub, der tilbyder produkter og ydelser inden for en bred palet af maritime opgaver.

SER NYE MULIGHEDER

Virksomhedernes kompetencer favner bredt, og de tilbyder blandt andet i samarbejde med Skagen Havn et "One Stop" servicekoncept for alle sejlskibe, herunder fiskefartøjer, fragtskibe og lystbåde.

»Skibene har ofte tre-fire timers stop på reden eller ved kaj, hvor vi løser reparations- og serviceopgaver, leveringer med mere. Hurtigt ind og hurtigt ud – det sparer penge og tid, fordi vi ligger strategisk godt lige på søvejen,« fortæller Kim Pedersen.

Netværket ser store markedsmuligheder i den planlagte havneudvidelse i Skagen. Det er både inden for offshore olie & gas og vind samt i de nye miljøregler til skibsfarten. Virksomhederne i netværket arbejder derfor målrettet på at udvide og opgradere deres servicekoncept i havnen og på reden.

KOMPETENCER I SERVICETEAM SKAGEN HAVN

- Skibsbygning
- Reparation og service af fiskefartøjer
- Nybygning af luksus yachts og servicefartøjer til havvindmølleindustrien
- Service og reparation af øvrige skibe
- Shipping, stevedore og logistik
- Bunkers, proviant og road supply
- Leverancer til offshore industrien
- Fiskeindustri
- Havneservice
- Maritim uddannelse og efteruddannelse



Netværk med vokseværk

Maritime Network Port of Frederikshavn udvikler hele tiden deres i forvejen stærke produktkatalog med udgangspunkt i den optimale geografiske placering - på læsiden midt mellem Østersøen og Nordsøen

Maritime Network Port of Frederikshavn (MNF) består af 40 forskellige virksomheder, der sammen tilbyder det fulde spektrum af maritim service til både danske og internationale virksomheder og skibe fra primært shipping- og offshoreindustrien.

De primære aktører i netværket er Orskov Yard, Vestergaard Marine Service A/S, Victor Industri A/S, MAN Diesel & Turbo, Scanel, Norisol, Nikon Industries A/S, Hytek og Frederikshavn Havn. Dertil er mange af de øvrige virksomheder underleverandører hertil.

MNF tilbyder produkter og ydelser til det maritime og offshoremarkedet, hvor de løser alle typer af opgaver. Placeringen af Frederikshavn Havn er også med til at styrke netværket, fortæller formand for MNF, Tom Samson:

»Vores beliggenhed midt mellem Østersøen og Nordsøen og det, at Frederikshavn Havn er isfri og kan besejles i alt slags vejr, gør, at vi har en god placering i forhold til den internationale handel og skibsfart- og ikke mindst til offshorevirksomheder og deres fartøjer,« siger han.

UDVIDELSE LIG MED VÆKST

Frederikshavn Havn vil med havneudvidelsen vokse markant, og alle virksomheder i MNF forventer nye muligheder for at udbygge produkter og ydelser til eksisterende og nye kunder.

»Kompetencerne er store her, vi har det rigtige mandskab med de rette uddannelser, og vi samarbejder tæt. Vi udvider konstant og progressivt vores produkter og ydelser i og uden for Frederikshavn Havn – vi leverer kvalitet og overholder leveringstider«, fortæller Tom Samson.

Han understreger, at samarbejdet mellem virksomhederne i netværket sikrer produktivitet og kvalitet.

»MNF trækker på hinandens styrker og samarbejder, så de kan løfte større opgaver sammen. Med MNF behøver kunden kun at henvende sig ét sted, uanset hvilken opgave der skal løses. Det er et branchestærkt netværk, og for kunderne et stærkt servicekoncept inden for industri, det maritime og offshore.«

KOMPETENCER I NETVÆRKET

- Reparation, service og ombygning af blandt andet offshore-skibe
- Retrofitting
- Elektriske installationer
- Ventilation
- Stålarbejde
- Isolering og køleudstyr
- Kraner, løfte- og sikkerhedsudstyr
- Shipping og logistik
- Bunkring
- Dykkerservice
- Overfladebehandling
- Indretning og aptering
- Miljø og genvinding
- Maritim uddannelse og efteruddannelse.





Stærk tro på de store stålkonstruktioner

Nicon Industries A/S kan noget, andre ikke kan, når det gælder store konstruktioner i stål og aluminium. Virksomheden med dybe rødder i Nordjylland har nu kig på det norske marked for offshore og den maritime industri. Her er der brug for den nordjyske knowhow, fleksibilitet og stabile leveringstider.

I visse brancher betyder størrelsen rent faktisk noget. Sådan er det for Nicon Industries, der har base i en tidligere værftshal på havnen i Frederikshavn. Gigantiske, røde porte skjuler de cirka 3000 kvadratmeter store produktionshaller, hvor der er masser af plads til de emner i stål og aluminium, som virksomheden bearbejder efter kundernes ønske.

Det er også her, den 20 meter lange CNC-skæremaskine er placeret. Den kan skære stålplader på op til 16 meters længde og 200 millimeters tykkelse. Lige nu er det en række plader til forstærkning af et supplyskib, der er på vej igennem maskinen. Skibet skal klargøres til sejlads i isfyldte farvande, og det kræver en større ombygning af skroget, der skal forstærkes med nye plader forskibs og ekstra isspanter.

Kvalitet til tiden

Den slags opgaver kommer typisk med meget kort varsel og krav om lynhurtig levering. Hos Nicon Industries har man derfor skærpet kernekompetencerne, så man altid lever op til virksomhedens grundlæggende værdier om at levere kvalitet til tiden, uanset tidspres og tekniske udfordringer.

Som ordreproducerende virksomhed kan det være svært at forudse spidsbelastningsperioderne. Det kræver en yderst fleksibel medarbejderstab, og alle ansatte hos Nicon Industries sætter en ære i at leve op til virksomhedens målsætning om altid at overholde tidsfristen. Det gennemsyner hele organisationen, lige fra den nystartede kontorelev til stålmeesteren med 10 års anciennitet, at skal der knokles igennem, så bliver der det. Så kan man altid holde fri på et tidspunkt, hvor ordrebogen ikke er helt så bugnende.

Skræddersyede løsninger

- Tidsfaktoren er aboslut afgørende. Det er aldrig sket, at vi ikke har leveret til den aftalte tid. Og det kommer heller ikke til at ske, siger salgsansvarlig Kim Nymark Christensen. Han har særligt fokus på det norske marked, hvor Nicon Industries venter sig meget af boomet indenfor offshore og den maritime industri.

Når det gælder havvindmølleparker kan Nicon Industries byde ind med skræddersyede løsninger indenfor seafastening, som er specialfremstillede konstruktioner til fastgørelse af vindmølleelementer under transporten til søs. På offshore-området har Nicon Industries været med på ombygningen af de store Mærsk-borerigge Guardian og Giant. Nicon har blandt andet leveret texasdæk til Guardian, mens den lå i Hirtshals Havn til renovering.

Rustet til fremtiden

Nicon Industries er med sine cirka 60 ansatte en tilpas fleksibel organisation, og den hurtige reaktionsevne og leveringssikkerheden er helt afgørende. Det skal den fortsat være, også med den vækst, som venter på de nye markeder. Målet er, at omsætningen over de næste tre år skal øges med 50 procent.

- Det kræver naturligvis, at vi udvider staben med de rigtige kompetencer, såvel i produktionen som administrativt. Og så er det altafgørende, at vi finder balancen mellem den fortsatte udvikling og bevarelsen af den smidighed, vi i dag har i kraft af vore dybt engagerede medarbejdere, hvor alle samarbejder, tager et ansvar og følger opgaverne helt til dørs, siger grundlægger og direktør Anders Hecht-Pedersen.

Igennem de senere år har Nicon Industries gennemgået en ISO-certificering. Helt i tråd med virksomhedens ånd

betragtes det fine diplom ikke kun en som et konkurrenceparameter, men er i høj grad også et spørgsmål om at blive skarpere på de indre linjer.

- Hele processen har været enormt lærerig, også i forhold til vores interne struktur og arbejdsgange, så ledelsesmæssigt har arbejdet med certificeringen også styrket os internt og dermed rustet os til fremtidens udfordringer, siger Anders Hecht-Pedersen.

- Nicon Industries A/S er en ordreproducerende virksomhed med speciale i komplekse, kundetilpassede kvalitetsløsninger indenfor bl.a. skibsskrog, skibssektioner samt konstruktioner til offshore industrien, både inden for olie & gas samt transport af vindmøller.

- Virksomheden bliver under navnet Nordjysk Industrimontage etableret af Anders Hecht-Pedersen i 1997.

- I 1999 ændres navn og selskabsform til Nicon Industries A/S.

- I 2006 flytter virksomheden til Frederikshavn Havn, hvor produktionsfaciliteterne femdobles og der er bedre afskibningsmuligheder for større konstruktioner.

- I 2009 bliver Nicon ISO 9001-certificeret.

- Fra 2010 arbejder Nicon målrettet med at reducere virksomhedens miljøpåvirkning.

- I 2011 iværksætter Nicon en målrettet indsats for at etablere et ledelsessystem indenfor sundhed, sikkerhed og miljø (HSE) i overensstemmelse med internationale standarder.



NICON INDUSTRIES A/S
quality on time

www.nicon-industries.com

NÅR SIKKERHED ER ET MUST

I EN HAVNEBY MED TUNG INDUSTRI OG OFFSHORE-AKTIVITETER ER DER BEHOV FOR EFFEKTIV ARBEJDSMILJØ-RÅDGIVNING.



Frederikshavn betjener en del store virksomheder i søfarts- og offshore-branchen. Her er sikkerheden et must, og derfor benytter mange virksomheder professionel rådgivning til uddannelse, forebyggelse af ulykker, sundhedsfremme og arbejdsmiljøcertificeringer.

- Vi kan naturligvis hjælpe med de helt basale ting som "røg, støj og møg", men især i offshore-branchen er der store krav til virksomhederne. Vi afvikler således obligatoriske kurser i Manual Handling på dansk og engelsk for de helt store olie- og vindmøllesekskaber og deres leverandører, og vi er akkrediteret til at udføre eksterne støjmålinger på skibe og industrier, siger afdelingsdirektør Lene Bildtoft fra Arbejdsmiljøeksperten, som er en rådgiver med afdelinger over hele landet.

ERGONOMI OG ACHILLES

Arbejdsmiljøeksperten rådgiver også om problemer med asbest og skimmelsvamp i apteringen på skibe, i ergonomi og løfteteknikker, og hjælper virksomheder med individuelle sundhedsprofiler som tilbud til medarbejderne. Det er et populært tilbud, som er med til at sikre et godt psykisk og fysisk arbejdsmiljø.

- Desuden hjælper vi også en række virksomheder i offshoresektoren med at leve op til Achilles-kravene. Det er krav til bla. arbejdsmiljø, miljø og CSR som eksempelvis norske offshorevirksomheder kræver af deres leverandører, understreger Lene Bildtoft fra Arbejdsmiljøeksperten.

www.ameksperten.dk

ARBEJDSMILJØEksperten
AUTORISERET ARBEJDSMILJØRÅDGIVER



EFTERSYN ER EN TILLIDSSAG

Studsgaard på havnen i Frederikshavn er eksperter i at servicere, inspicere redningsudstyr, brandmateriel samt løftegrej til offshore og marinebranchen.

Servicering og eftersyn af redningsudstyr er en tillidssag, der ikke blot kræver pinlig nøjagtighed, men også de nødvendige certifikater fra Søfartsstyrelsen, Norsk Veritas, Lloyds osv. Begge dele kan Studsgaards folk matche. Korrekt og velfungerende redningsudstyr kan udgøre forskellen på liv og død, og derfor er det ekstremt vigtigt, at udstyret er tjekket, eftersat og vedligeholdt.

- Vi servicerer og kontrollerer redningsudstyr både på skibe og installationer i især offshorebranchen, men også på færger og andre skibe. Vi samarbejder med virksomheder som Orskov Yard, Karstensens Skibsværft, Hirtshals Yard og Hytek, og tilsammen kan vi yde en service, som er helt i top, understreger direktør Kaj Studsgaard.

at undgå tab af produktionstid, og kvaliteten skal samtidig være upåklagelig. Gennem sit netværk kan Studsgaard sammen med samarbejdspartnere sørge for, at tingene klares hurtigt og effektivt, så kunden hurtigt kan producere igen.

- Vi arbejder ikke kun lokalt. En række af vores faste kunder tilkalder os til skibe over hele verden for at servicere redningsudstyr og løftegrej. Eksempelvis arbejder vi for et rederi i Nordnorge, og vi skal servicere et norsk olieskib i Nigeria. Den type opgaver vil vi nok se flere af. Og så har vi også opgaver i land med kunder over hele landet, siger Kaj Studsgaard.

www.studsgaard.dk

Studsgaard
Fiskerihavnsgade 41 · 9900 Frederikshavn

Sikkerhed og tid er vigtigst

I offshore- og marinebranchen er sikkerhed og tid de vigtige parametre. Tingene skal laves hurtigst muligt for

Bliv en del af fremtiden - TAG EN UDDANNELSE PÅ **martec**

Uddannelser

- Maskinmester
- Skibsmaskinist
- Skibsassistent
- HF - Søfart

Kurser

- Maritime kurser
- Offshore kurser
- Tekniske kurser
- Energi- og miljøkurser



martec - Det Maritime og Polytekniske Uddannelsescenter i Nordjylland
Hånbækvej 54 · 9900 Frederikshavn · Tlf 96 20 88 88 · martec@martec.nu

martec
57°25'7N, 010°30'4E
MARITIME AND POLYTECHNIC COLLEGE



Stærk udvikling på få år

Frederikshavn Kommune har vendt skuden med en benhård satsning og investering i en ny identitet. Det har givet optimisme og arbejdspladser hele vejen rundt. Det maritime erhverv blomstrer, og kommunen længst mod nord har lagt en kurs, der peger mod lyse tider

Med store og markante erhvervshavneudvidelser i både Frederikshavn og Skagen er det blot endnu to beviser på, at det nordligste Danmark er i vækst og fremgang. De maritime erhverv har forstået at sadle om, og fra at have banket jern er det i dag nybygning, service, reparation og cleantech, der udvikles og produceres til nutidens moderne specialskibe.

»Vi kan godt være stolte af alt det, vi laver, og det er ren kampånd heroppe. Det er en stærk udvikling på få år.« Så klart udtrykker kommunaldirektør Mikael Jentsch sig. Boomet i den maritime sektor i kommunen giver mange andre sidegevinster.

»For det første er det en bevidst satsning her i Frederikshavn, og det er noget, der kan ses og mærkes i byen og regionen. Kattegat Siloen, Arena Nord, Palm City, en helt

ny moderne skole og kulturhuset Kappelborg i Skagen er også synlige beviser på milliardatsningen,« siger Mikael Jentsch.

HANDLING OG SAMARBEJDE

Frederikshavn fokuserer mod, at byen bliver en energiby, der er 100 procent forsynet med vedvarende energi i 2015.

Målet med projektet er at lave et klimamæssigt statement og aftryk og samtidig skabe en modelby, som den danske industri kan udnytte som udstillingsvindue mod nye markeder med en tæt kobling til Aalborg Universitet og forskningsmiljøet. Energisatsningen blev cementeret af Al Gores besøg i Arena Nord i 2007.

For kommunen er alt dette en revitalisering, der åbner

nye horisonter for alle – borgere, virksomheder, tilflyttere.

»Folk ser initiativ og handling, og det er ekstremt vigtigt. Det her kommer af samarbejde, og det kommer også nedfra. Der er skabt optimisme, men det er også et langt sejt træk, hvor vi nu har fået fat i den lange ende.«

Mikael Jentsch har også et kvikt bud på, hvor kommunen er om fem år:

»Det er det sted, man tager hen, når man vil være på forkant med den maritime sektor og Det Blå Danmark. Her er vi i front med vedvarende energi, oplevelsesøkonomien og turismen blomstrer, og fiskerierhvervet er et eksempel på en sund fødevarsatsning. Her kan man leve det hele liv.«

De rigtige legekammerater

Force Technology, Marine Equipment Service flyttede i maj til Frederikshavn, da de ønsker at være en aktiv del af et maritimt miljø. »Det giver os en masse fordele og nye muligheder»

»Det var et klart ønske om, at vi ville være en del af det maritime miljø i Frederikshavn, der gjorde, at vi flyttede hertil. Vore kunder er udenlandske, og vi ville gerne drage nytte af relationerne og samarbejde med de lokale virksomheder som leverandører og samarbejdspartnere. Vi snakker allerede nu konkret om flere projekter her i klyngen.«

Det fortæller afdelingsleder Kristian Bertelsen, der er chef for 15 mand i Frederikshavn.

Force Technology har i alt godt 1200 medarbejdere, hvoraf de 800 arbejder i Danmark. Hovedsædet ligger i Brøndby. Afdelingen Marine Equipment Service i Frederikshavn har kernekompetencen inden for tilstandsvurdering, kalibrering, renovering og service af

sikkerhedsventiler og pumper på gastankskibe og andre produkttankskibe.

Force Technology har mange kompetencer, som kan være til gavn i det maritime miljø, og mange af deres folk servicerer lokale virksomheder som Victor, Nikon og Orskov.

Firmaet har også fået stor opmærksomhed fra MARCOD (Maritimt Center for Optimering og Drift) og har meldt sig ind i det lokale maritime netværk Maritime Network – Port of Frederikshavn.

»Nu er vi, hvor det hele sker, og vi gør netværkene opmærksomme på alt det, vi laver. Vi er allerede i fuld gang med at samarbejde med andre maritime virksomheder i området,« pointerer Kristian Bertelsen.





Virksomhedsvækst og jobskabelse

Den maritime sektor i Frederikshavn Kommune har været jobskabende de seneste år. Der er eksempler på virksomheder, der er gået fra to til 100 ansatte. En af forklaringerne på denne succes er omstillingsparathed og proaktiv virksomhedsledelse

»I Frederikshavn Kommune har vi flere af den slags succes historier med stor jobtilvækst, og der kommer hele tiden nye til,« siger Niels Christensen, erhvervsdirektør i Erhvervshus Nord.

Her arbejder man for at skabe økonomisk vækst, vækst i beskæftigelsen samt vækst i kompetenceniveauet via målrettet rådgivning og sparring af kommunens virksomheder.

»Vi arbejder intensivt på at støtte virksomhedernes vækst og udvikling. Vi opsøger virksomhederne og spørger dem, hvad der skal til, for at de kan skabe vækst. Vi går simpelthen ud og banker på,« fortæller Niels Christensen.

Resultatet er i gangsatning af konkrete udviklingsprojekter, som kan styrke virksomhedernes forretningsgrundlag.

Erhvervshus Nord har ikke blot fokus på forretningsudvikling, men også på vækst i kompetenceniveauet.

»Det er helt essentielt for virksomheders konkurrenceevne, at de rette kompetencer hos medarbejderne er til stede,« siger Niels Christensen.

Den store nettotilgang af maritime arbejdspladser i kommunen stiller krav til kompetencer og uddannelsesniveau. I kommunen har man derfor fokus på, at der på uddannelsesinstitutionerne bliver uddannet de folk, som

branchen efterspørger.

»Sidste år fik MARTEC tildelt flere pladser på maskinmesteruddannelsen, hvilket var rigtig positivt, men vi har brug for endnu flere. Ellers bliver manglen på kvalificeret arbejdskraft en hindring for den fremtidige vækst,« siger Niels Christensen og fortsætter:

»Mange af vores virksomheder er markant jobskabende, så der er utroligt gode jobmuligheder for folk med de rette kompetencer. Både for de nyuddannede og mere erfarne folk i branchen.

OFFSHORE ER DET NÆSTE STORE

Jobvæksten i den maritime sektor skaber flaskehalsproblemer i kommunen.

»Vi mangler maskinmestre, maritime ingeniører samt virkelig dygtige faglærte med en håndværksmæssig baggrund. Det forsøger vi at løse ved at være ekstern og intern matchmaker for AAU samt være i tæt kontakt med virksomhederne. Vi har gunstige jobvilkår i en tid, hvor man ellers hører om manglende arbejdspladser, så jeg kan kun opfordre til, at personer med maritime kompetencer kigger mod Frederikshavn Kommune efter deres næste

job,« opfordrer Niels Christensen.

Grunden til, at det går så godt i den nordjyske klynge, skal findes i virksomhedernes proaktive tilgang til at opsøge nye markeder, mener Niels Christensen:

»Glem lukningerne. Det er fortid. Det er en rigtig positiv virkelighed med masser af potentiale. Det næste store er offshore i Norge på både olie & gas og vind, hvor Frederikshavn Kommune har den rigtige geografiske placering, og jeg ser masser af vækstmuligheder.«

Erhvervshus Nord har store forventninger til offshore, og der er allerede gået hul på det. Nu skal virksomhederne og regionens netværk realisere potentialet, for der er masser af opgaver til danske virksomheder i offshoresektoren. Det skal give beskæftigelsen endnu et skub i den i den rigtige retning.

»For få år siden lå arbejdsløsheden i Frederikshavn Kommune over landsgennemsnittet – nu er vi på niveau, og jobskabelsen fortsætter. Vi har udsigt til nye markedsmuligheder, så vi ser utrolig positivt på fremtiden både i forhold til økonomisk vækst for virksomhederne og vækst i antallet af jobs,« slutter Niels Christensen.

Erhvervsfotografen med focus på det maritime

Tlf: 20664020

eframe.dk
erhvervsfotograf

HF-SØFART

Frederikshavn Gymnasium & HF-kursus



NORDMARK MASKINFABRIK

Der er vind i sejlene hos Nordmark Maskinfabrik A/S. I 2007 havde virksomheden bare 17 ansatte – et tal der i dag er steget til 120.



Nordmark Maskinfabrik A/S fremstiller store emner som aksler, legehuse, bundrammer og nav til især vindmølleindustrien, men også offshorebranchen har fået øje på de kompetente folk hos Nordmark. Den driftige virksomhed har formået at omstille sig og vokse i et svært marked, og fik derfor Frederikshavns Erhvervsråds Vækst og Vilje-pris 2012.

- Vi kan løfte de store opgaver på de tre vigtige parametre: kvalitet, pris og leveringstid. Vi har selvfølgelig alle de godkendelser der kræver, og vi har de avancerede CNC-maskiner, der kan bearbejde emner op til 80 ton med en tolerance på 1/100 mm. Det har krævet store investeringer, men vi ser også at vores kompetencer er efterspurgt, understreger direktør Ejnar Jacobsen.

Satser på offshorebranchen

Nordmark åbnede i 2010 en ny fab-

rik i Sæby og overtog marts 2011 Vestas tidligere maskinhal i Skagen. 1. september 2011 overtog Nordmark Ertech Stål i Hedensted, og er dermed yderligere gearret til at servicere de store kunder, som på vindmøllensiden tæller Vestas, Siemens og flere tyske vindmøllevirksomheder. Desuden er MAN Diesel blandt kunderne, og Nordmark satser på flere ordrer til offshorebranchen.

- De kompetencer vi har gør os interessante for offshorevirksomhederne. De stiller samme krav til kvalitet, rettidighed og pris som vindmøllebranchen, og med vores beliggenhed tæt på de store offshorehavne er vi en ideel partner for offshoreindustrien, understreger Ejnar Jacobsen. Nordmark Maskinfabrik har netop ansat en salgsschef til primært at servicere offshoreindustrien, og Ejnar Jacobsen ser derfor lyst på fremtiden på dette område.

www.nordmark-maskinfabrik.dk



En aktiv del af ERHVERVSUDVIKLINGEN



Spar Nord Bank er en aktiv del af et dynamisk erhvervsområde, hvor den maritime sektor spiller en helt afgørende rolle i erhvervsudviklingen.

- Spar Nord Banks kundekreds omfatter en bred vifte af områdets virksomheder som vi har et flot samarbejde med. Vi har i mange år være tilgængelige og lydhøre partnere for virksomheder indenfor skibsbygning og reparationsarbejde. Ikke mindst de mange servicevirksomheder, som følger i kølvandet på de største aktører, for Spar Nord Bank har den finansielle styrke til at honorere lokalområdets virksomheder med den nødvendige kapital, understreger direktør Ole Vejling fra Frederikshavn afdeling.

Spar Nord Bank er den lokale bank, og det afspejler sig naturligt i den måde, erhvervs kunderne betjenes på fra basen i Frederikshavn. En central lokal base for kunderne - både når de kommer hos Spar Nord, og når bankens rådgivere naturligvis lige så tit besøger dem på 'hjemmebanen'.

- Vores filosofi er ganske enkel - nemlig at gode finansielle løsninger faktisk kun kan skabes, hvis vi har indsigt i og fornemmelse for kundens virksomhed. Vore 10 erhvervs-kundemedarbejdere står godt rustet til at møde de udfordringer som vore kunder har. De mange år i den finansielle verden og de mange års samarbejde med branchen betyder effektive beslutninger, fremhæver Ole Vejling.

- Vi er glade for og stolte over at virksomheder i en uvildig rapport (baseret på over 5.500 interviews) har givet os førstepladser i: "evnen til at sætte sig ind i virksomhedens situation", "faglig kompetence", "personlig relation" og "initiativ til at yde rådgivning", siger Ole Vejling.

www.sparnord.dk



COWI ARBEJDER MED HAVNE I HELE VERDEN – OGSÅ PÅ TOPPEN AF DANMARK

SKAGEN HAVN ønsker at få besøg af flere af de mange skibe, der glider forbi i horisonten. Det kræver en komplet vifte af maritime ydelser samt plads til at krydstogtskibene kan lægge til. Projektet i Skagen Havn omfatter derfor en udvidelse af indsejling, havnebassin, øget vanddybde og udvidet kajplads. Den nye ydermole er planlagt til 1,5 km. COWI fungerer som bygherrerådgiver gennem hele forløbet.

FREDERIKSHAVN HAVN har afdækket et behov for at kunne modtage større fartøjer. Samtidig skal bedre infrastruktur og nye industrifaciliteter optimere mulighederne for havnens erhverv. Udvidelsen af Frederikshavn Havn medfører en betydelig forøgelse af havnens arealer – herunder etablering af ca. 4,5 km nye ydermoler. COWI fungerer som totalrådgiver og bistår havnen i alle faser i forhold til planlægning, design, udbud og udførelse.

Se mere på cowi.dk og cowi.com

Siden 1935 har COWI gennemført utallige vandbygningsprojekter i Danmark og i udlandet. Vi tilbyder et komplet udbud af rådgivningsydelser inden for havne, vandbygningskonstruktioner, kysthydraulik, kystbeskyttelse og højvandssikring. Vi favner hele processen lige fra feasibility studier af mulige havneplaceringer og udformninger til detailprojektering med tilhørende anlægsbudget, udbudsdokumenter, byggeledelse og fagtilsyn.

På verdensplan er vi over 300 medarbejdere, der arbejder inden for vandbygningsområdet. Heraf sidder de 80 i Danmark. Det betyder, at vi kan trække på en unik ekspertise i vores opgaveløsning. I Jylland varetages de lokale vandbygningsopgaver fra vores kontorer i Aalborg, Aarhus og Vejle.



Danish Yachts viser vejen med ny teknologi

Med en fyldt ordrebog ser fremtiden lys ud for Danish Yachts, der har specialiseret sig i at bygge skibe i avanceret kulfiberkomposit samt innovative løsninger til en mere stabil søfart. Skibene sparer brændstof på grund af den meget lavere vægt, og de kan klare langt barskere vejr til søs. Det giver mindre "down time" og dermed yderligere besparelser for rederne

Der er hektisk aktivitet i alle virksomhedens 7.500 kvadratmeter på molen i Skagen.

Først i november skal den første af fire offshore service-skibe leveres til en norsk reder. Skibene skal servicere havvindmøller.

Danish Yachts satsede indtil sidste år næsten udelukkende på yachts i kulfiber i den absolutte luksusklasse som f.eks. den prisbelønnede "Shooting Star". Nye markedsmuligheder har åbnet sig, og Danish Yachts satser nu også på serviceskibe til offshoreindustrien, og det har givet pote med det samme. I dag er der 110 ansatte, og de har alle travlt med at færdiggøre det første af fire skibe på 25 meter pr stk. Det er noget af en omstilling, og for Chief Operating Officer Kristoffer Jensen, med ansvar for produktionen, er det en så eksplosiv udvikling, at virksomheden næsten ikke kan følge med, da det ikke er helt let at skaffe kvalificeret arbejdskraft i samme tempo.

»Det er en udfordring at finde kvalificerede folk med brancheerfaring på ledelsesniveau, og vi har meget travlt med at skulle aflevere det første skib i november, og de andre tre skibe følger efter i januar, juli og august 2013,« siger Kristoffer Jensen.

Ideen til at bygge disse skibe i kulfiberkomposit kom fra et lokalt skibingeniørfirma, Hauschildt Marine, som også står for dele af designet.

Danish Yachts vil fremover fokusere på servicefartøjer og specialskibe, fordi det er her, man ser det største potentiale.

VOKSENDE MARKED

Danish Yachts' kernekompetence er kulfiberkomposit.

»Vi har et marked, der vil vokse, og vi satser på kvalitetsskibe, der performer godt.

Vi laver skibe med markant lavere vægt, og det gør os

konkurrencedygtige. Vi konkurrerer ikke på pris, og vi er stærkest på egenskaber og kvalitet. Vi har udviklet skibe i kulfiberkomposit i ti år, og der er ikke mange værfter, der kan bygge disse skibe,« siger adm. direktør Patrik von Sydow.

Værftet forhandler pt. om at bygge fire øvrige skibe, og at den maritime branche går særdeles godt, mærkes tydeligt i Skagen.

Værftet arbejder hele tiden med at udvikle nye produktionsmetoder i kulfiber og epoxykomposit og er teknologiførende på sit felt.

»Vi går efter det bedste resultat, men det er også det dyreste, derfor skal vi satse på kvalitet. Vi reducerer skibets brændstofforbrug til cirka to tredjedele, og vægten

i forhold til aluminium er cirka to tredjedele. Det vigtigste resultat er at spare brændstof, og det næste er så skibets egenskaber. Desuden kan vore skibe klare de mest barske vilkår på havet uden "down time" - dvs. de kan operere i længst tid og i de højeste bølger, og sammenlagt sparer det mange penge for kunderne,« siger Patrik von Sydow. Danish Yachts laver mange alliancer og er med mange steder for at udvikle teknikken omkring kulfiber, der er i stor vækst. Bil- og flyindustrien er også ved at få øjnene op for det.

»Vi tror på, at kulfiber kommer ind alle steder nu. Det giver udvikling af nye produktionsformer, og vi satser stort på at udvikle det. Vores mål er, at om to år laver vi seks skibe om året mod fire nu,« siger Kristoffer Jensen.



OFFSHORE-SATSNING GIVER GEVINST

Satsningen på den maritime sektor har skabt mange gode arbejdspladser i Nordjylland.

Som revisionsfirma for mange lokale virksomheder har BDO en fin fornemmelse for hvordan det går i den maritime branche. Og det går rigtig godt. Industrien har vist sig at være omstillingsparat, og den har skabt arbejdspladser, optimisme og økonomi i hele Nordjylland.

- Det lokale erhvervsliv har været fantastiske til at omstille sig fra egentlig produktion til at være servicevirksomheder, og det er en stærk ryggrad for den fremtidige erhvervsudvikling i landsdelen. Vi er så heldige at vi ligger i et område hvor måske 60.000 skibe passerer årligt, og som også ligger centralt placeret for de stærkt ekspanderende offshoreaktiviteter i både Norge og Danmark, siger Peter Have Jensen fra BDO Frederikshavn.

Succesfuld omstilling fra produktion til service

Han peger på et eksempel som Ørskov Værft, der med stor succes har omstillet sig fra at være et nybygningsværft til at være et reparationsværft, og som har fundet en niche hvor de servicerer supplyskibe til primært den norske offshoresektor. Skibe, som ellers skulle til Østeuropa eller endda til Fjernøsten for at få service – men som nu i stedet giver arbejde til de dygtige nordjyske værftsarbejdere.



- Offshoreindustrien i Norge giver også arbejde til danske virksomheder – især når de nye fund kommer i drift. I BDO har vi en del opgaver med at hjælpe vores kunder med etablering af fillianer i Norge samt afklaring af skattespørgsmål i forbindelse med udstationering siger Peter Have Jensen.

De meget spændende og ambitiøse planer om udbygningen af havnen i Frederikshavn vil yderligere optimere mulighederne for at servicere offshoreindustrien. Her vil bore-rigger kunne blive serviceret og skrottet, for danske virksomheder har godt styr på de krav, der stilles i branchen.

- Ud over den fordelagtige geografiske placering er de nordjyske virksomheder kendt for en meget høj kvalitet og at de leverer til tiden. Allerede i dag er 7.500 arbejdspladser i Nordjylland relateret til den maritime sektor, og jeg tror på at det bliver endnu flere i fremtiden, understreger Peter Have Jensen.



www.bdo.dk



EFTERUDDANNELSE - er for alle i alle aldre

Fagområder og brancher udvikler sig løbende og det kræver ny viden. Hos EUC Nord er vi på forkant med samfundsudviklingen og kan hjælpe dig at identificere dine uddannelsesbehov.

Gør det ordentligt

- ta' en uddannelse på EUC Nord!

IT, administration, energioptimering, merkonom, hygiejne, dagplejer, truckcertifikat, ledelse, sprog, autoteknik eller svejsning. Det er blot et lille udvalg af de efteruddannelser vi kan tilbyde hos EUC Nord. Klik ind på eucnord.dk og se det store udvalg af efteruddannelse.

eucnord.dk



SHIP REPAIR ONE STOP SERVICE

FREDERIKSHAVN, DENMARK - THE BEST SHIP REPAIR CENTRE IN EUROPE

- 4 DOCKS UP TO 215 X 34 M.
- CRANES UP TO 100 TONNES
- RO-RO PIER WITH CRANE FOR MOBILISATION OF ALL VESSEL TYPES
- NO REQUIREMENTS FOR USE OF EITHER TUG OR PILOT
- TOP QUALITY, COMPETITIVE PRICES AND DELIVERY ON TIME
- AZIMUTH PIT IN ALL DOCKS



WWW.ORSKOV.DK

VISIT OUR WEBSITE FOR INFORMATION ABOUT FACILITIES AND CONTACT DETAILS



Vi greb chancen

Kristoffer Jensen flyttede med sin familie til Skagen i januar, fordi han blev headhuntet til et job på Danish Yachts. "Vi har stået sammen om det her, og vi er kommet styrket ud af at flytte hertil. Nu bliver vi her"

Det tager et par minutter at komme fra Danish Yachts på havnen i Skagen til det smukke, gule Skagenshus med rødt tegltag, som ligger i en rolig del af byen på en stille villavej og alligevel midt i det hele. Her er ikke langt til noget, og selv en tung septemberhimmel kan ikke ødelægge billedet af idyl og Skagen i en nøddeskal.

Familien er samlet i det store hus, inden alle eftermiddagsaktiviteterne går i gang med sport, teater og dans. Hunden Walter tager også imod med logrende hale og en sko i munden for en sikkerheds skyld.

Manden i huset, Kristoffer Jensen, flyttede til Skagen i november, mens resten af familien fulgte efter i januar. Det vil sige, Emil, sønnen på 16 fulgte ikke med, da han går på efterskole på Fyn.

Ellers består familien af mor Marianne og børnene Gustav på otte og Emma på 12.

Ja og så mormor, som bor i overetagen. Hun boede også sammen med familien i Assens, hvor de flyttede fra senest. Før det boede de i Knebel på Djursland og før det i Aarhus.

»Det er jo en stor omvæltning, men en spændende, god oplevelse. Det er rart, vi har stået sammen om det her, og vi har jo prøvet det før. Vi har taget en chance, som vi har grebet, og summa summarum er, at familien er styrket,« siger Marianne Kassow Jensen, og hun tilføjer hurtigt:

»Men nu har vi flyttet nok. Nu bliver vi her, det er et virke-

ligt rart sted at bo. Fantastisk natur, en god skole, en dejlig by, og Aalborg er kun en time væk.«

Hun var hjemmesygeplejerske i Assens, men har ikke fået job endnu. Alligevel er hun glad på hele familiens vegne, at de er flyttet hertil.

»Det er et godt bytte, og nu slår vi rødder her, og det har da været hårdt at flytte hvert fjerde år.«

Marianne bruger bl.a. fritiden på at ride på en hest, som hun låner af en af Kristoffers kolleger. Desuden går hun til Zumba og går ture med hunden.

VENNERNE KOMMER LIGE SÅ STILLE

Når det er sagt, så tager det jo tid at falde til et helt nyt sted, men de nye venner kommer lige så stille gennem skolen og de aktiviteter, de hver især deltager i. Familien har valgt privatskole til børnene, fordi den er lille og overskuelig. Det gør det meget nemmere for børnene. Brovandeskolen hedder den. Gustav går i 2. klasse, og han har allerede fået gode kammerater.

»Jeg er glad for skolen, og jeg går til svømning og håndbold og elsker at tegne. Jeg kan godt savne vennerne fra Assens, men jeg er glad for min klasse,« siger Gustav. De bor til leje i huset, og de ejer stadig huset på Mols.

For datteren Emma var det svært i begyndelsen, hvor hun savnede alle i Assens. Det var også svært at begynde

i skolen.

»Nu går det rigtig godt, jeg kender stedet, og jeg har fået mange veninder, og skolen er kun et par kilometer herfra. Det er dejligt at få venner her, og nu er jeg ved at vænne mig til det. Jeg er god til at få nye venner,« siger Emma.

Hun går i 6. klasse og skal konfirmeres næste år. Desuden går hun til håndbold, tennis og teater i byens kulturhus, Kappelborg.

Kristoffer Jensen er uddannet bådebygger hos Børresens i Vejle, desuden har han læst til arkitekt. Han har altid beskæftiget sig med skibsbygning, bl.a. hos Royal Denship i Aarhus, derefter i eget firma sammen med to andre i Assens, der fra til A2Sea i Fredericia. Han blev så kontaktet af Danish Yachts i forbindelse med, at virksomheden havde fået ny direktør og ny strategi.

»Jeg fornemmede masser af energi og drivkraft, og det her var en mulighed, jeg ikke kunne få andre steder. Jeg overvejede i tre måneder, også sammen med familien, men vi er ikke så bange for at springe ud i noget nyt. Jeg synes, vi er faldet godt til her,« siger han.

Hele familien har én ting, som de bare synes er noget af det bedste ved at bo i Skagen:

»Vi får masser af fisk, hummer og muslinger her, det er bare så lækkert.«

Flådestation Frederikshavn

Flådestation Frederikshavn er kommunens største arbejdsplads med stor betydning for den lokale beskæftigelse og indtjening. Flådestationen beskæftiger således flere end 1.600 mennesker og står for næsten 14 procent af det lokale skattegrundlag i Frederikshavn Kommune. Flådestationen har adgang til en stærk maritim klynge, der kan tilbyde de kompetencer, som en moderne flådestation efterspørger, og virksomhederne har omvendt mulighed for at byde ind på de opgaver, som flådestationen skal have løst. Et tæt samarbejde mellem flådestationen og de maritime servicevirksomheder giver en synergieffekt til

gavn for det lokale maritime miljø. Med den kommende udvidelse af Frederikshavn Havn får byen endnu bedre faciliteter, som flåden kan benytte til blandt andet de store NATO øvelser, hvor der er brug for ekstra meget plads til at huse og servicere de store flådefartøjer.

Civilt personel arbejder side om side med militært personel på Flådestation Frederikshavn, der på én gang er en logistisk virksomhed, som har til formål at servicere danske krigsskibe og sikre danske skibes sikkerhed, når de sejler i dansk og i internationalt farvand, og en uddannelsesinstitution for personel på forskellige niveauer. Flådesta-

tionen har et tæt samarbejde med Søværnets Sergent- og Grundskole i Frederikshavn, der er hjemsted for den militære uddannelse for værnepligtige og marineelever i Søværnet også kaldet Søværnets Basisuddannelse. Skolen uddanner årligt cirka 800 unge elever, sergenter, oversergenter og seniorsergenter til at varetage ansvaret for at holde den danske flåde i topform og klar til at rykke ud i verdens brændpunkter med kort varsel.

I oktober 2012 er det 50 år siden, at Flådestation Frederikshavn blev taget i brug.



EKSPERTISE I SKIBSRENGØRING

Skibsrøngøring er meget mere end vand og sæbe. Det er specialopgaver der kræver stor ekspertise

Rengøring Consortie i Frederikshavn er en alsidig virksomhed med speciale i rengøringsopgaver på skibe. Og her taler vi specialopgaver og ikke blot at moppe dørken med en klud. Der er tale om opgaver som rensning og kamerakontrol af ventilationsystemer, tankrens i forbindelse med gastests, hydroblæsning af rør på en borerig med 1000 bars tryk osv.

- Det er helt specielle opgaver, som vi udfører for kunder som Søværnet, MAN-Diesel, Karstensens Skibsværft og en lang række andre aktører i det maritime miljø. På skibe – både på nybygninger, under ombygning og i drift, er der en række specialiserede rengøringsopgaver, som typisk kræver stor erfaring og akkuratse. Det er opgaver, der stiller store krav til sikkerhed og dokumentation, og dermed til vores

folk, understreger direktør Allan Ingvarsen fra Rengøring Consortie.

Kræver stor fleksibilitet

Opgaverne kræver også stor fleksibilitet, for de kan komme med få timers varsel. Og i den maritime verden kan man ikke bare vente til mandag morgen kl. 9.00, før man går i gang.

- Nej, så stiller vi med det samme og løser opgaven – også en lørdag aften. Det er vi og vores folk indstillet på, og vores kunder sætter pris på det. Derfor har vi også et godt og mangeårigt samarbejde med en lang række af maritime aktører her i Frederikshavn, fremhæver Allan Ingvarsen.

Foruden specialrengøring af skibe udfører Rengøring Consortie også mere almindelig rengøring i land – eksempelvis i kontor og industri. Men virksomhedens specialister udfører også maritime opgaver uden for Frederikshavn – især løser man opgaver i Grønland og ved flådestationen i Korsør.

www.rengoringconsortie.dk



HAUSCHILDT MARINE A/S
Naval Architecture, Wind, Offshore Oil & Gas

Offshore teknologi på toppen af Danmark

Nu også med kontor i København

Hauschildt Marine har mere end 15 års erfaring som rådgivende skibsingeniører.

Kerneområder er maritime konstruktioner, Vind Offshore, Olie & Gas Offshore og Teknisk Offshore Sikkerhed.

Maritim konstruktion:
Skibsdesign
Skibskonvertering
Inspektion
Stabilitetsanalyser
Strukturanalyser

Vind Offshore:
Design
Bølge analyser
Sikkerhed

Olie & Gas Offshore:

Teknisk sikkerhed:
Drilling, FPSO, rig og beboelse

Regelgennemgang:
Klasse, NMD, DMA, PSA, Norsok etc.

Scan me



www.hauschildtmarine.dk
post@hauschildtmarine.dk
Tlf.: 70208681

marine
EXHAUST TECHNOLOGY

- Kompakte og robuste røggasrensningssystemer
- Velegnet til alle marine diesel motor typer
- Sikrer overholdelse af nationale og internationale marine emission standards



maexte.com

VI LÆGGER FRA LAND -SKAL DU MED OMBORD?

Så kontakt os for at høre mere om dine muligheder

FOTO: EFRAMED.DK

